

発行日 2023年02月16日

Good
HEART

お客様の感動が私たちの喜びです

グッドハート株式会社
News Letter
ニュースレター

2

表紙

宮本 紬麦

社長あいさつ
「お金の使い方」

お客様の声各事業部
スタッフのプライベートを
「ちょっと覗き見」

これからの
無理のない家づくり

注文住宅でもローコスト+住宅性能でコスパの良い家を。

- ◆ 表紙
- ◆ 目次&会社の沿革
- ◆ 社長からの挨拶
- ◆ お客様の声(エネルギー事業部)
- ◆ お客様の声(リフォーム事業部)
- ◆ お客様の声(新築事業部)
- ◆ お客様の声(不動産事業部)
- ◆ ちょっと覗き見(エネルギー事業部)
- ◆ ちょっと覗き見(リフォーム事業部)
- ◆ ちょっと覗き見(新築事業部)
- ◆ ちょっと覗き見(不動産事業部)
- ◆ グッドハートからのご案内

GOOD HEART



2023年冬

これからの 暮らしを共に考える

日々皆様の暮らしも変化していく中で
我々グッドハート株式会社ではお客様に合った暮らしを
ご提案し、オンリーワンの暮らしを一緒に考えます。

グッドハート株式会社 沿革

- 平成18年4月 グッドハート有限会社設立
- 平成18年5月 グッドハート株式会社に組織変更
- 平成19年7月 資本金1,000万円に増資
- 平成21年6月 熊本市中央区南熊本に事務所移転
- 平成23年7月 建設業許可取得(電気工事)
【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-23)第17115号】
- 平成25年9月 熊本市南区田井島に事務所移転
- 平成27年6月 建設業許可取得(建設工事)
【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-27)第17115号】
- 平成27年6月 労働組合グッドハートユニオン結成
- 平成27年7月 熊本市東区江津に
グッドホーム熊本オープン(不動産事業部)
- 平成30年1月 ペンギンホームオープン(新築事業部)
- 令和 3年6月 建築業許可更新
【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-3)第17115号】

従業員数・事業内容

- 社員数 | 45名(男性30名/女性15名)
 営業12名 工務3名 職人16名 事務12名 企画2名
- 業務内容 | ◆エネルギー事業部(太陽光発電・蓄電池システム・エコキュート販売/施工)
 ◆リフォーム事業部(外壁塗装・屋根塗装・内/外装リフォーム販売/施工)
 ◆不動産事業部(不動産の仲介/売買)
 ◆新築事業部(ローコスト新築住宅の販売/施工)





社長挨拶

グッドハート株式会社
代表取締役社長

平田 輝雄

「お金の使い方」

ようやく寒気もゆるみ始めてまいりましたが、皆様いかがお過ごしでしょうか？
こんにちは、グッドハート株式会社の平田です。さて、今回は私がずっと感じていることについて書きたいと思います。それは「家にお金を使う人は家族の仲が良い」ということです。逆に皆様の周りにこんな方はいらっしゃらないでしょうか？高級車に乗り、休みの日、ご主人はゴルフや釣りに出かけ、奥様は高級ブランドの洋服や時計・バッグを身に付け・・・でも家はボロボロ。そういう家庭はあまり仲が良い傾向があるように思います。なぜなら、お金を家族のためではなく、それぞれが自分のために使っているからです。「お金と時間の使い方がその人の人生に現れる」と本で読んだことがあります。家族が快適に過ごすために家にお金を使う人は自然に家族の仲が良くなるように感じます。男性はお風呂がきれいになると満足度が高くなるように感じます。きれいなお風呂で頑張った一日の疲れを癒すことができるようになるからです。女性は何といてもキッチンです。きれいになったキッチンリフォームのお引き渡しの日、「ご家族から奥様への素晴らしいプレゼントですね！」とお伝えすると「すごくうれしい！」と、奥様が感動して目を潤ませる姿を何度も経験しました。奥様が喜ぶ姿をご主人やお子さんが満足そうに見ている姿も何度も経験しました。5年前から新築事業を始めました。私は時間が許す限り、完成のお引き渡しに参加させていただいています。小さなお子さんは飛び跳ねて喜びを表現してくれます。リビングを走り回り、階段を何度も上り下りして、階段下収納に入って兄弟・姉妹のかくれんぼが始まります。お子さんが喜ぶ姿をうれしそうに眺めるご夫婦も最高の笑顔です。私たちの仕事はお客様の感動に立ち会える素晴らしい仕事だといつも社員同士で話し合っています。これからも「お客様の感動が私たちの喜びです」を会社の理念に掲げ、快適な住環境の提供を通して社会に貢献していきたいと考えています。これからもよろしくお願い申し上げます。



お客様の声

Customer reviews

お客様より頂いた嬉しい声を
ご紹介いたします。

エネルギー事業部



菊池市片角
やすだホーム様



Q.当社と契約される前はどんなことでお悩みでしたか？

A.電気代金の高騰が一番のきっかけです。私が工務店をやっているので、お客さんに太陽光の説明ができるようになるかなというところで、自分の家で実績を作ってお客さんに提案したいという思いで設置させていただきました。

Q.グッドハートを選ばれた決め手は？

A.担当営業の川野さんの人柄で決めました。若干の天然ぶりが良いですね。共通のスポーツ(剣道)をやっていたのもあるし、特有のふわ~とした雰囲気良かったです。話していて誠意が伝わりました。



Q.担当営業の印象・対応はいかがでしたか？

A.親身になって色々相談に乗ってくれたりとか、私が工務店をやっているのだから細かいことも言いましたが、それに対応してもらったのもものすごく助かりましたし、感謝しています。



担当者コメント

この度はグッドハートを選んで頂きありがとうございました。私が剣道をしていた事もあり、共通の知人からも電話を頂き、いつもより身が引き締まりました。ご提案時から沢山質問をして頂き、私自身も保田様に納得して導入してもらいたいという考えが強くなりました。台風時期で工事も大変でしたが、その反面やりがいが増し、本当に良い工事ができました。今後ともよろしくお願いいたします。

毎月の電気料金が
楽しみになる。

太陽光+蓄電池 必要なエネルギーを自給自足で。

Q.担当職人の印象・対応はいかがでしたか？

A.職人さんもものすごく真面目な方で、とても対応も良かったです。

Q.実際に工事を行ってみていかがでしたか？

A.商売をやっているのになって日ごとにデータを取っているのですが、一日にどれくらい使ったかとか、どれくらい売電したとかを見るのがすごく楽しみになりました。元々ものすごく消費電力があったのですが、今では1/10ほどになっていて楽しく過ごしています。



Q.グッドハートのおすすめポイントは？

A.自社で全部されているところです。自社で全部されているので安心ですし、社員教育もしっかりされているなと思いました。私もできるだけ自社で施工したいと思って工務店をやっているの、そういった意味では「自社施工」が一番のおすすめポイントかなと思います。

GOODHEART



エネルギー事業部
営業 川野 明治

お客様の声

Customer reviews

お客様より頂いた嬉しい声を
ご紹介いたします。

リフォーム事業部



熊本市南区 倉田様邸



Q.当社と契約される前はどんなことでお悩みでしたか？

これから住む家として外壁や屋根を遠くから見た時に黒くなっていたのが気になっていました。また、内装も床の傷みやキッチン
の使いにくさなどが気になり相談させていただきました。

Q.グッドハートを選ばれた決め手は？

A. ずっとお世話になっていたシルバー人材センターの方にご相談したら「紹介しましょうか」と言っていただいて、そこで前田さんをご紹介いただきました。
グッドハートのことは前田さんを通じて知りました。
もしほかの会社でリフォームすることになっていたらこんなに
沢山お願いできなかったと思います。お話している中で同郷と
わかり、前田さんのご家族の事も知っていたから安心してお願い
することができました。前田さんが担当でよかったなと思っ
ています。

Q.担当営業の印象・対応はいかがでしたか？

A. 前田さんは細かいところまで気が付いてくれます。住みやすいように、金額を確認しながら進めてくれました。県外に住む息子が心配して様子を見に来てくれましたが、前田さんのことを知って、「お母さん、とんでもない人が現れたね。前田さんが担当でよかったね。」と言ってくれました。

素敵なお縁がありました



知り合いの娘さんに時々自営の店のお手伝いをしてもらっていたのですが、ある時「今まで自分のために働いていたけど倉田さんを見ていたら自分の子供のために働いてみたくなった」と話してくれました。ちょうど前田さんが家に来ている時だったので、「誰か紹介できる人はいませんか」と相談しました。そうしたら1人紹介して下さって、その後二人は1か月の交際を経て結婚が決まりました。新婚ほやほやで、仲良くしているみたいです。

結婚指輪写真

担当者コメント

倉田様。この度は外装から内装まで多くの工事をご依頼を頂き大変ありがとうございました。最初にお会いして話を伺っていくうちに、ご縁があることが分かり鳥肌が立ったのを覚えています。というのも私の実家は天草の小さな町ですので同じ町の方に仕事でお会いする事は、めったに無いからです。私の姉を小さい頃に面倒みていただいたと聞き、今回担当させていただいたのが、ただの偶然ではないように思っております。倉田様の新しい生活の拠点として、安心して暮らせるリフォームになったら幸いです。倉田様のお宅でお見合いをしたことや婚姻届の証人にならせていただいたことも良い思い出になりました。これからも、お困り事がありましたら、いつでもご相談頂けたら嬉しいです。

住む人とお家のことを
考えたリフォーム。

リフォームで叶う 住みやすく落ち着くわたしの家。

Q.担当職人の印象・対応はいかがでしたか？

A. ご近所さんがグッドハートの方が作業されているところを見てとてもご挨拶が良いと仰っていました。
遅くまで電気工事をされていた方も熱心に仕事をされていて、感心しました。



Q.実際に工事を行ってみていかがでしたか？

A. 今やっと「ここが自分の家だな」と感じています。最初は屋根だけの工事のつもりでした。結局キッチンやトイレも行ったのですが、リフォームしてよかったと思っています。

証人欄へ署名



リフォーム事業部
営業 前田 勲

お客様の声

Customer reviews

お客様より頂いた嬉しい声を
ご紹介いたします。

新築事業部



熊本市西区 H様邸

Q.当社と契約される前はどんなことでお悩みでしたか？

A.自分たちが家を作ることに関してすごく詳しいわけじゃないので、「必要な金額の半分くらいお金を持っていなきゃダメなのかな」とか資金面のことが分からず悩んでいました。

Q.ペンギンホームを選ばれた決め手は？

A.モデルハウスを見てペンギンホームのお家自体も気に入りましたし、お人柄も良く安心ができたことで、家に対する自分たちの思いが叶うような気がしました。
家が良くても担当の方のお人柄がよくないとだめだし自分たちの不安も解消できました。お任せする要素が全部そろったことが決め手です。

Q.お家のこだわりポイントは？

A.奥様)キッチンとリビングをつなぐ小窓です。家族の顔も見えますし、料理の受け渡しもしやすいです。カップボードの上の飾り棚も使いやすい高さに設置していただきました。

娘さん)採光面を考慮して、自室の窓の高さを標準よりも低めに設定してもらったので、お気に入りのホテルのような理想の部屋づくりができています。

造作洗面台も作業台の高さやL字にしたいという希望を叶えていただきました。他にもリビングの壁紙を白にして空間を広く見せたり、白でも一部違う種類の壁紙にしたりという部分もポイントです。壁紙で言うと、それぞれの部屋にテーマを決めて、黄色やギンガムチェックのアクセントクロスを採用したのもポイントです。



キッチンとリビングをつなぐ小窓



カップボードの上の飾り棚



娘さんのお部屋

担当者コメント

この度はマイホームのご新築、誠にありがとうございます。
大切なご新居の建築をペンギンホームへご依頼いただけたこと、担当営業としてたいへん嬉しく思っております。
H様は私が住宅営業としてデビューしてから、初めてご契約をいただいたお客様でした。
様々なお打ち合わせを重ねる中で、H様ご家族と親交を深めさせていただき、無事にお引渡しの日を迎えたときには、この仕事を選んでよかったと心から思うことができました！
今後とも末永く変わらぬお付き合いのほど、何卒よろしくお願い申し上げます。

二人三脚でつくる
理想を詰め込んだ家。

ペンギンホームで 新築注文住宅のこだわりの平屋。

Q.担当営業の印象・対応はいかがでしたか？

A.親切丁寧でよく私たちの話を聞いて受け止めてくださいます。できることはすぐに対応して下さるスピード感もありますし、お客様の立場に立って聞く耳を持っていらっしゃる。LINEの返信も早くて、夜遅い打ち合わせにも快く対応していただきました。打ち合わせも良い思い出です。



Q.担当職人の印象・対応はいかがでしたか？

A.建築中は結構頻繁に見学に来ていたのですが、いつも快く見せてくださって、相談にものっていただきました。現場で工務の有田さんにもニツチの高さ等相談に乗っていただきました。

Q.実際に工事を行ってみていかがでしたか？

A.感覚的にやっとなれてきたかなと思います。住み始めてみてもここが不安というところがなくてそれだけ十分に話し合いができていたのだと思います。私たちの思いも詰まっているので「ここはこうして良かったね」と言っています。



新築事業部
営業 宮本 紬麦

お客様の声

Customer reviews

お客様より頂いた嬉しい声を
ご紹介いたします。

不動産事業部



熊本市東区 M様邸

Q.当社と契約される前はどんなことでお悩みでしたか？

A.最初は注文住宅を建てたくて土地を探していました。どの辺の場所にするか、土地の広さは、平屋か2階建てか…など不確定なことばかりでした。夫の仕事は船乗りで2ヶ月間海で生活、陸には1ヶ月程しかいません。そのため不動産情報が入ってきにくく、良い土地があってもすぐに船に乗らなければいけないので、自分たちだけで探していると、気がつくと4年ほど経過し、なかなかマイホーム探しは前に進みませんでした。



Q.グッドホーム熊本を 選ばれた決め手は？

A.注文住宅を諦めて、建売か中古物件に切り替えようかというタイミングで担当営業の森さんに色々物件を見せていただきました。その中で「ここがありますよ」とご紹介していただき決める事にしました。

Q.実際に住み始めての感想をお聞かせください

A.良い家だと思います。娘も新しい家を自分の家だと覚えてくれました。実家が近いので、主人が居ない時は実家にいることが多いですが、そういう場合でも新しい自分の家があると分かっているみたいで嬉しいです。今まで2ヶ所の賃貸に住んでいましたが、そこに比べるととても落ち着きます。「家！我が家！」という感じがして、住み心地が良いです。建売物件なのですが、建築中に希望を伝えられ、自分達で「創った家」という気持ちがあります。

Q.グッドホームのおすすめポイント

A.もし周りに不動産を探している人がいたら「森さんという人をお願いしたら大丈夫だよ」と伝えたいです。土地ももちろんですが、グッドハートさん(グッドホーム熊本)は新築事業もされているので、土地+建物を含めて提案していただける点は大きいと思います。他の不動産屋さんとは土地だけでしたので、グッドハートさんの良さが分かりました。

担当者コメント

この度は大切なお家探しのご依頼をありがとうございました。船乗りさんということで、打ち合わせは数か月ごとになり、なかなかうまくいかないこともありましたが、振り返ると、M様に一番合うお家を見つけるための道のりだったような気がします。打ち合わせの度に、「M様に合う家を見つける為には、どうスケジュールを組むか・どんなエリアが好ましいか・どんな支払い方法がライフプランに合うか？」を考えました。そして、良さそうな物件があると、スタッフ全員が「これはM様にどうですか!？」と共有し、一丸となって動きました。素敵なお客様と出会い、幸せを頂くこのお仕事、私は大好きです。これからも未永いお付き合いをよろしくお願致します。

建売だけど注文住宅の
ような自分色の家。

グッドホームで 新築戸建購入+自分色「収納」。

Q.担当営業の印象・対応はいかがでしたか？

A.今までの住宅メーカーの中で一番お話を聞いてくださって、それに添えて動いてくださる熱心な方だと思います。夫の仕事上、連絡が疎遠になってしまうことが多いのですが、森さんはこまめに連絡してくださいました。事務所で打合わせができて、すぐ2ヶ月間船に乗らなければならないので、連絡が途絶えるんだろうなと思っていましたが、森さんは見捨てずに連絡を取り続けてくださったことが本当に嬉しかったです。加えて、森さんは私たちがお願いした以上の所まで含めて探してくださいました。他の不動産屋さんは指定した条件の範囲だけ探すという点に比べて、私たちが気付いていないプラスアルファの所まで教えてくださるのは森さんだけでした。打ち合わせを重ねるたびに新たな情報に触れることができ、「そういうのもありだな」と視野が広がりました。「どうせもう良い物件はないんでしょ」という気持ちになることは全く無く、前向きな提案をいつもしてくださったのでありがたかったです。



キッチン横のパントリー収納



不動産事業部
営業 森 日佳梨



Candid
shot



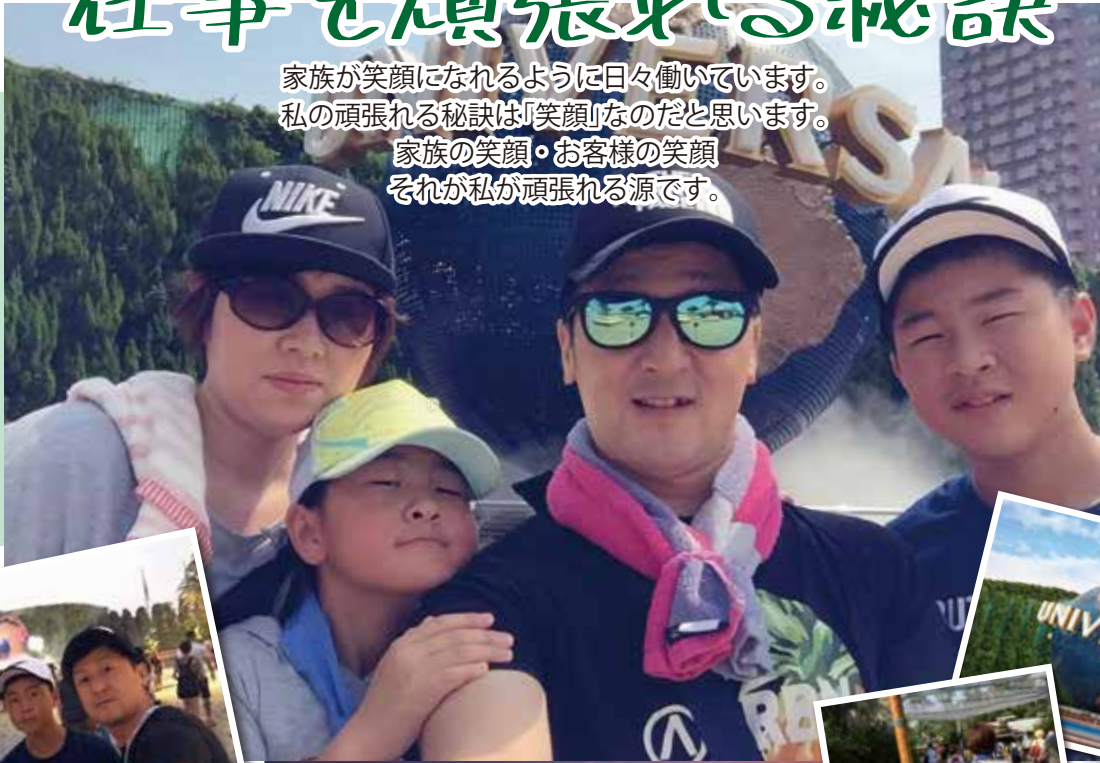
スタッフのプライベートを
「ちょっと覗き見」



企画 平野が
CHECK!

家族仲良くが 仕事を頑張れる秘訣

家族が笑顔になれるように日々働いています。
私の頑張れる秘訣は「笑顔」なのだと思います。
家族の笑顔・お客様の笑顔
それが私が頑張れる源です。



エネルギー事業部 営業

川野 明浩 NEXT STAGE

今後の仕事やプライベートの目標

仕事：◇エネルギー事業部としての年間売上目標を達成する
◇お客様へ感動を与える事のできるチームづくり

プライベート：◇家族で過ごす時間を出来るだけ多くつくる
◇できるだけ多くのビジネス本を読む
◇体力強化（早朝ランニング）



エネルギー事業部
営業 川野 明浩

一緒に働く皆さんに聞いてみました川野さんってどんな人？



職人 錦野 正宏さんから見た川野さん

川野君は真面目な人です。
いっぱい仕事を抱えていて心配になる
こともあります。いつもお客さんに
誠心誠意対応しています。現場で困っ
たことがあっても、川野君に相談すれ
ばすぐに動いてくれます。



職人 井手尾 和彰さんから見た川野さん

入社時期が近いので、私自身の仕事に
も気を付けつつ、川野さんに何かあれ
ば声を掛けたりして、お互いに言
い合える関係だと思っています。お客さん
を第一に考えることができる人だと思
います。

Candid
shot



スタッフのプライベートを
「ちょっと覗き見」



企画 平野が
CHECK!

仕事もプライベートも 全力疾走

6回連続「熊本城マラソン」に参加しています。
健康のためにはもちろんですが、体を動かす事は
仕事にとっても凄く良いと思っています。
健康で居ることが一番ですね。



リフォーム事業部 営業部長

前田 勲 NEXT STAGE

今後の仕事やプライベートの目標

仕事:◇事業部長としてスタッフの自己実現が出来る環境を整えること。
◇一営業としては、お客様に誠実に寄り添い、問題解決の良きパートナーでありたいと思っています。

プライベート:◇妻を毎日笑わせること。
◇子供達の一番の理解者であること。
◇年に一回は家族旅行に行きます。
(昨年は結婚15周年の記念にハウステンボスへ行きました。)



リフォーム事業部
営業 前田 勲

一緒に働く皆さんに聞いてみました前田部長ってどんな人？



営業 内田 貴大さんから見た前田部長
営業経験も豊富で色々なお客様と接してきて
いる方なのでお客様対応に困ったら相談
しています。とても話やすく相談しやすい
ので私達部下からするととても頼りになる
部長です。
また冗談が多いので一緒にいると笑顔にな
ります。楽しい職場づくりを意識してくれ
て、とても過ごしやすい職場です。



営業 林田 健勝さんから見た前田部長
お客様からの難しい相談事も一緒に考え、
対応してくれたり、とても頼りになる部
長です。また、お昼ごはんなどを気さくにご
馳走してくれる事もあり、とても親しみや
すく頼りになるお兄ちゃんのような存在で
す。歳上なのに自分よりアクティブにフル
マラソンを走ったり、スタッフみんなに優
しく話しかけたり気配りのできる人です。

Candid
shot



スタッフのプライベートを
「ちょっと覗き見」



企画 平野が
CHECK!

多岐にわたる経験を活かして 新しいフィールドへ挑戦したい。

新築チームでコースを回ることもあります。
写真は宮下事業部長(写真中央左)と新築事業で
交流のある他社の職人さん達です。



新築事業部 営業

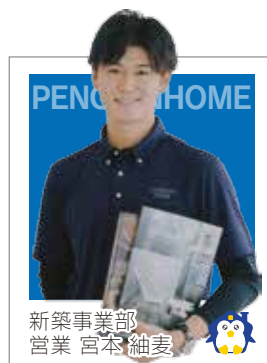
宮本 紬麦 NEXT STAGE

今後の仕事やプライベートの目標

入社2年目の4月になって、会社の先輩方や関係者の方々から初めてゴルフに誘っていただきました。前々から楽しそうだなと思っていたのですが、皆様のご協力でクラブを揃え、たまに練習場に通ううちに、すっかりゴルフにどハマりしてしまいました！今では月に2回はラウンドに行かないと落ち着きません。ゴルフのラウンドや練習で会社の方たちや関係者の方たちと交流を深めるうちに、

普段の仕事がよりいっそう楽しく、ハリのあるものになってきたと感じています。

仕事でもプライベートでもとにかく楽しむことをモットーに、
より高い目標をめざして頑張っていきたいと思っています。



新築事業部
営業 宮本 紬麦

一緒に働く皆さんに聞いてみました宮本さんってどんな人？



事業部長 宮下 崇良さんから見た宮本さん

一言でいうなら【救世主】ですね。それは、私にとっても、会社にとっても、お客様にとっても。頭の回転も良いし、飲み込みも早い。人間として擦れてなくて素直で誠実な人物です。人の痛みを理解できるし、理解しようとする。べた褒めになってしまうけど、本当に立派だと思えます。グッドハートに入社してくれてありがとう！と感じですね。芯がしっかりしているので器用貧乏になることもないでしょう。木を見つつ、森も見れるそんなバランス感覚をさらに養ってほしいです。



営業 泉 恭輔さんから見た宮本さん

とても優しく仕事ができるイケメン先輩です。仕事では、わからないことを詳しく説明してくれるだけでなく、一緒に手伝ってあげるよと言ってくれるので、いつも感謝しています。お客様のハートを掴むのがうまく、「宮本さんだから」というお声をよく聞きます。宮本先輩は私の目標なので追いつけるよう頑張ろうと思います。

Candid
shot



スタッフのプライベートを
「ちょっと覗き見」



企画 平野が
CHECK!

自然の恵みを受けて もっとパワフルに！

友人の所有している土地をお借りして、畑を始めました。

2022年8月から準備を始めて、12月頃に秋ジャガイモと秋カブを無事に収穫。収穫までとにかく不安と期待でいっぱいでしたがたくさん収穫できました！完全無農薬で育てた野菜はとても美味しく、土いじりの醍醐味を存分に味わいました。

2023年もたくさん育てる予定です♡
(春ジャガ・かぼちゃ・ズッキーニ)



不動産事業部 営業

森 日佳梨 NEXT STAGE

今後の仕事やプライベートの目標

これまで沢山の不動産のお取引をしましてまいりましたが、同じ不動産が無いように、お取引ひとつひとつに素敵なストーリーがあります。お客様からたくさんの幸せを頂いておりますので、今後もより一層お客様と一緒に「笑いあり、涙あり(感動で)」のお取引をさせていただければと思います。また、大変ありがたいことに、個人的にもご紹介が増えてきましたので、「グッドホーム熊本を紹介してもらってよかった」と感じていただけるように歩みを止めず、楽しく頑張っていきたいと思っています。



一緒に働く皆さんに聞いてみました森さんってどんな人？



事業部長 福井 清悟さんから見た森さん
いつも明るく、笑顔の森さん。フットワークが軽く、全力で行動します。細やかな気配りも出来るので、お客様にも喜ばれています。



営業 島村 繕行さんから見た森さん
森さんは私の大学時代からの友人で、いつも明るく前向きに仕事に取り組んでいる姿に刺激を受けています。頼れる先輩として、そしてライバルとしてこれからも切磋琢磨していけたらと思います。



グッドハート株式会社

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8
 TEL.096-370-8100 FAX.096-370-1717
 E-mail info@goodheart.jp
 総合 goodheart.jp
 フリーダイヤル
 (通話料は無料です) ☎0120-118-810

グッドホーム熊本

〒862-0942 熊本市東区江津1丁目16-17
 TEL.096-373-7000 FAX.096-373-7100
 E-mail info@goodhome-kumamoto.com
 不動産 goodhome-kumamoto.com
 フリーダイヤル
 (通話料は無料です) ☎0120-927-172

グッドハート塗装

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8
 TEL.096-370-8100 FAX.096-370-1717
 塗装 tosou-kumamoto.com
 屋根修理 yane-kumamoto.com

Reform Goodheart

リフォーム グッドハート

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8
 TEL.096-370-8100 FAX.096-370-1717
 内装リフォーム reform-goodheart.com



住宅ローンのご相談
 土地探しもお任せください。
 TEL.096-234-6085 FAX.096-370-1717
 ペンギンホーム penguin-home.com

今月も、私たちの作った「ニュースレター」をご覧いただきましてありがとうございました。
 次回も一生懸命作りますので、どうぞお楽しみに！

◆ 当社が提供できるもの ◆

不動産事業	新築事業	太陽光発電/蓄電池工事
オール電化工事	外壁・屋根塗装工事	リフォーム工事

この「ニュースレター」があなた様のご迷惑になっていませんか？
 ご不要の場合、又は登録のお名前やご住所が間違っている時には、お手数ですが、
 上記フリーダイヤルにお電話頂くか、FAX・電子メールにて、その旨をお伝えください。