

特集

社長メッセージ

女性が安心して働ける会社

発行日 2025 年 08 月 15 日

News Letter

ニュースレター

各事業部

お客様の声

表紙 社長 + 各事業部 女性スタッフ

NO GOODHEART, NO LIFE.

グッドハートで活躍する

女性スタッフの休日

YAMA GIRL
CLUB ACTIVITIES

上 段:不動産事業部	大野
中段右:エネルギー事業部	長袋
:新築事業部	浦野
:本社 経理	永田
:リフォーム事業部	尾村
:リフォーム事業部	林
:不動産事業部	古堅
:新築事業部	田尻
:新築事業部	興梠
下段右:エネルギー事業部	宮本
:エネルギー事業部	長尾
:本社 経理	中原
:リフォーム事業部	竹本
:不動産事業部	森

中 央:代表取締役 平田 輝雄



8

2025

HEART

お客様の感動が私たちの喜びです

- ◆ 表紙
- ◆ 目次 & 会社の沿革
- ◆ 社長からの挨拶
- ◆ お客様の声(エネルギー事業部)
- ◆ お客様の声(リフォーム事業部)
- ◆ お客様の声(新築事業部)
- ◆ お客様の声(不動産事業部)
- ◆ お客様の声(リノベーション事業部)
- ◆ 週末の女性スタッフの活動
- ◆ グッドハートからのご案内

GOOD HEART

SINCE 2006
19th
Anniversary

2025年夏

人に、住まいに、心をこめて。
笑顔がつなぐ、グッドハートの輪。

グッドハート株式会社 沿革

平成18年4月 グッドハート有限会社設立

平成18年5月 グッドハート株式会社に組織変更

平成19年7月 資本金1,000万円に増資

平成21年6月 熊本市中央区南熊本に事務所移転

平成23年7月 建設業許可取得(電気工事)【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-23)第17115号】

平成25年9月 熊本市南区田井島に事務所移転

平成27年6月 建設業許可取得(建設工事)【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-27)第17115号】

平成27年6月 労働組合グッドハートユニオン結成

平成27年7月 熊本市東区江津に「グッドホーム熊本」オープン(不動産事業部)

平成30年1月 「ペンギンホーム」オープン(新築事業部)

令和 1年6月 建築業許可更新【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-1)第17115号】

令和 3年6月 建築業許可更新【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-3)第17115号】

令和 6年1月 「グッドリノベ熊本」オープン(リノベーション事業部)

従業員数・事業内容

社員数 | 40名(男性26名/女性14名)

営業11名 工務3名 職人12名 事務12名 企画1名 倉庫管理1名

業務内容 | ◆エネルギー事業部(太陽光発電・蓄電池システム・エコキュート販売/施工)

◆リフォーム事業部(外壁塗装・屋根塗装・内/外装リフォーム販売/施工)

◆不動産事業部(不動産の仲介/売買)

◆新築事業部(ローコスト新築住宅の販売/施工)

◆リノベーション事業部(住宅再生/耐震・断熱・収納性能向上/デザイン自由設計)





MESSAGE

CEO メッセージ

女性が安心して働ける会社

グッドハート株式会社
代表取締役社長

平田 輝雄

毎日、相変わらずの猛暑が続いておりますが、皆様いかがお過ごしでしょうか？こんにちは、グッドハート株式会社の平田です。今回の表紙は女性スタッフの皆さんとの写真です。写真の通り、現在14人の女性スタッフが働いてくれています。今回は「女性が安心して働ける会社」について書きたいと思います。数名の女性スタッフから話を聞きました。まず話題になったのが、「きちんと休めること、有給休暇が取れること」でした。有給休暇が気軽に取れるように、弊社では有給休暇の取得に私の承認は不要というルールがあります。（それぞれ上司の許可だけでOK）また、上司は有給休暇の理由を聞いてはいけない、必ず承認するというルールもあります。おかげで有給休暇をきちんと取ってもらえています。次に「子育てや介護に柔軟に対応してもらえること」という話ができました。お子さんや家族の急な病気やケガの際、気兼ねなく休める環境が大切だと思います。「家族のことを最優先に考えよう」と常々話し合っています。

以前、会社のピンチの際に、女性スタッフに助けられたことがあります。2014年、まだ会社の売上の8割が太陽光発電だったところ、九州電力が新規の太陽光発電の受付をすべて中止した、いわゆる「九電ショック」により、業績が一気に悪くなり、債務超過に陥りました。それでも銀行が応援の融資をしてくれて、ピンチを乗り越えることができました。業績が回復してから銀行の担当者に「あの時、なぜ融資してくれたのか？」と聞きました。担当者は「女性スタッフの皆さんが明るく元気に働いていらっしゃるし、私たちが帰る時、皆さん立ち上がって挨拶してくれました。社員教育がしっかりしていて安心して融資できました」と言ってくれました。実は社員教育は一切していなくて、立ち上がっての挨拶は彼女たちが自然にやってくれていました。

今回、事務の永田（旧姓：高濱）さんがグッドハートについて書いてくれましたので以下にご紹介します。

「育休後もグッドハートに戻って働きたいと思ったのは、これまでグッドハートで働いて感じていた働きやすい環境があったからだと思います。周りの社員が子どもの行事や急な体調不良等で休みを取っているのを見ていたので、私もいつか子どもが出来てもグッドハートでなら産後も働けると思っていました。また、育休復帰後に嬉しかったのは、私の都合で勤務時間の変更をしたいと申し出た時に、了承して下さったことです。高卒からグッドハートへ入社して、他の会社に勤めたことがない私ですが、グッドハートに入社できて本当に良かったと心から感じていますし、これからもグッドハートで働き続けたいと思っています。」うれしい言葉です。これからも「女性が安心して働ける会社」を意識して経営していきたいと思っています。

災害時の安心と、家計の安心を手に入れて

太陽光発電・蓄電池・エコキュート・IH導入でオール電化住宅に！
ご家族の将来を見据えた選択

熊本市南区C様邸

太陽光発電
×
蓄電池

voice

太陽光発電
蓄電池
エコキュート
オール電化工事
住まい：戸建て住宅購入後の工事

太陽光発電・蓄電池を導入しようと思ったきっかけは？
「子どもと家族の安心のために。」

だから“今”導入を決めました

新築の戸建て住宅に住み始めてから、「どうせなら今後の電気代対策と防災も考えておこう」とご夫婦で話し合いを重ねた結果、太陽光発電と蓄電池の導入を決意。

「最近は電気代も上がっていますし、災害時の備えにもなると思ったんです。昼間に電気を使える安心感も大きいですね」とご主人。今回の導入で、オール電化に切り替えたことも家計に大きく貢献しています。



グッドハート株式会社を知ったきっかけと選んだ理由は？
「地域に根ざしている安心感。」

そして、頼れる“住まいの総合窓口”

最初はネットでいろいろ検索していて、いくつかの業者さんを見てたんです。正直、太陽光発電だけの会社も多かったんですけど、グッドハートさんは家からも近くて、地域密着って感じがして。今後なにかあった時にも相談しやすいのだなと思ったのと、太陽光以外にも家のこと全般で相談できそうだったのが大きかったですね。実際、建売で買った家なので、正直メンテナンスのこととかもあまりわからなくて…。そういうところも見てくれるかなと思ってグッドハートさんに決めました。



担当営業 前田について

「若くても信頼できる。」

丁寧な説明と誠実な対応に感動しました」

いやもう、めちゃくちゃ良かったですよ。

最初は正直「若いな～」って思ってた、どうかな？って不安もあったんですけど(笑)

でも、本当に一生懸命で、質問にも丁寧に答えてくれて。専門的なこともちゃんと対応してくれたし、すごく頼もしかったです。話していくうちにどんどん信頼できるなって思えて。感謝しかないですね。

職人の対応・施工について

「自社職人という安心感。責任ある対応に納得」

工事のときも自社の職人さんが来てくださって、皆さんすごく感じが良かったです。建売住宅の時に見た業者さんは、ちょっと言い方悪いけど、雑というか…適当な感じがあったんですよ。でも今回は全然そんなことなく。前田さんから「うちは自社職人です」って事前に聞いてたので、それだけでも安心感がありましたし、やっぱり責任感が全然違うなって思いましたね。



導入後の変化と感想

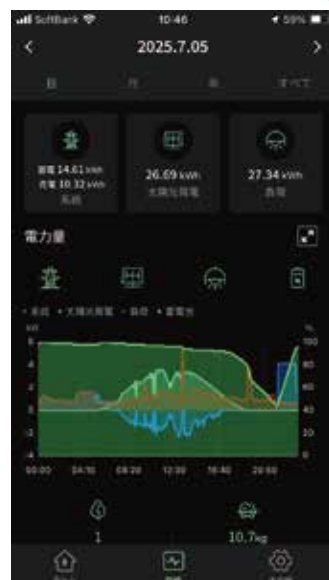
「光熱費も安心感も、期待以上。導入してよかったです」

もうつけて3ヶ月くらいですかね？

最初の頃は毎日のように「発電してるね！」ってアプリ見てました(笑)5月の電気代は3000円くらい、6月は梅雨だったけど5000～6000円くらいで済みました。前より確実に安くなってるし、満足してます。最近地震も多いじゃないですか？だから、昼間電気が使えるっていうのはほんとに安心。「もし停電しても、冷蔵庫くらいは蓄電池でいけるよね」とか、そういう話も夫婦でして。安心材料としてもすごく価値を感じてます。



エネルギー事業部

営業
前田文斗

△ Before (ガスボンベ) △ Before (ガス給湯) △ After (エコキュート)

オール電化への切り替え理由

「ガスとの併用はもったいない。だから一気にオール電化へ」

今回は太陽光発電と一緒に、エコキュートとIHも入れて、思いきってオール電化にしました。

うちは元々プロパンだったので、「ガスと併用するのはもったいないよね」って話になって。どうせなら全部まとめてやっちゃおうって。最初、訪問販売の業者に契約しちゃったこともあるんですけど、クーリングオフして…。そこからちゃんと調べるようになって、今回しっかり納得したうえで導入できたので、満足してます。

これから導入を考える方へ

「対応力と距離の近さ。おすすめできる会社です」

対応も丁寧ですし、アフターフォローもちゃんとしてるのがいいなって思います。

毎年1回、点検にも来てくれるって聞いて、それも安心。

何かあったとき、近くに相談できる会社があるってやっぱり心強いんですよね。

太陽光発電以外でも、何かあればお願いしたいって思ってます。

営業担当:前田からのコメント

C様、この度は太陽光発電・蓄電池・オール電化工事をお任せいただき、誠にありがとうございました。初めてお会いした際から、ご主人様・奥様ともに太陽光発電や蓄電池にご興味をお持ちで、お話をさせていただく中で「ぜひお力になりたい」と強く思っておりました。今回、導入のお手伝いができたことを大変嬉しく思っております。お子様がまだ小さいこともあり、月々の電気代の節約はもちろんのこと、災害時にも安心して生活いただけるよう、C様に最適な太陽光発電・蓄電池のプランをご提案させていただきました。いつも私たちに温かく接してくださり、お子様たちの笑顔にも癒され、お打ち合わせや施工でお伺いするのが楽しかったです。今回の導入によって、万が一地震などの災害が発生した際にも、安心して暮らしていただける環境が整ったのではないかと思います。今後も、メンテナンスやアフターフォローを通して、しっかりとC様のお力になれるよう努めてまいります。些細なことでも構いませんので、お困りごとがございましたら、いつでもご連絡いただければ幸いです。これからも末永いお付き合いのほど、何卒よろしくお願い申し上げます。

実は私もお願いしました！

社員として、そして一人のお客様として——。

住まいのリフォームを自分で体験してみて、改めて感じた“グッドハートの安心感”。

熊本市中央区林様邸

外装 リフォーム

voice

外壁・屋根塗装
砂利敷き
玄関ドア交換

住まい：築30年・戸建住宅
職業：グッドハート株式会社 | 内勤スタッフ

築30年の外装リニューアル

▽ Before



▽ After



リフォームを考えたきっかけ

現在の住まいは築25年の中古物件で、6年前に購入しました。入居時に内装はリフォームしましたが、外装は手つかずのまま。熊本地震の影響で外壁にクラックが入り、雨漏りのリスクもあったため、「いつかやらなければ」と思い続けていました。

そんな中、住宅ローンの借り換えをきっかけにリフォーム資金を確保できる見通しが立ち、「今がタイミングだ」と決断。今回の外壁・屋根塗装工事をお願いすることにしました。

迷わず決めた“自社への依頼”

実は私はグッドハートで内勤スタッフとして働いています。普段は職人さんや営業が対応する現場に直接立ち会うことはありませんが、日々のやり取りやお客様からの声を通して、社内の技術力や対応力の高さを感じていました。

入社前に内装リフォームは別の会社に依頼していたのですが、今回は「グッドハートなら安心して任せられる」と迷うことなく自社に依頼しました。

営業スタッフの安心対応

担当は女性営業の竹本さんでした。同性ということもあり、とても話やすく、ちょっとした疑問や不安も気軽に相談できたのがありがたかったです。特に、玄関前のタイルを選ぶ際は、実際に店舗まで一緒に足を運んでくれて、色味や質感の相談にも丁寧に対応してくれました。

在宅中に男性スタッフを迎えるのに少し抵抗がある方もいらっしゃると思いますが、女性スタッフならではの安心感があるのも、大きなポイントだと感じました。



職人さんの仕事ぶりに改めて感動

職人さんとは普段あまり接する機会がないのですが、今回はお客様として実際に工事を体験し、「こんなに丁寧で感じの良い職人さんたちだったんだ」と改めて実感しました。

庭の砂利敷きでは「義母からもらったモミジの木だけ残してほしい」とお願いしたところ、花壇をつくってきれいに植え直して下さる心遣いも。足場の配置や車の出入り、雨樋の補修など、細かいところまで柔軟に対応していただき、本当にありがたかったです。

終わってみて実感した配慮の深さ

特に印象的だったのは、工事完了後の清掃です。敷地内はもちろん、隣接する道路や近隣のお宅の前まできれいに掃除していただき、近所の方から「きれいになりましたね」と声をかけていただきました。社員としても、この姿勢には心から誇りを感じました。



△ 玄関アプローチ



△ 外壁の仕上がりをチェック



△ モミジの木の手作り花壇



△ モミジの木を見ながら談笑



△ Before



△ After

まとめて相談できる安心感

今回、塗装だけでなく、庭の砂利敷きや玄関ドアの交換なども同時に行いました。グッドハートの良さは、こうした「足場を立てるタイミングを活かしてまとめてご提案」してくれることだと思います。「ここも一緒にやっていきましょう」と住まい全体の視点でサポートしてくれるので、こちらも無理なく納得のうえでお願いできました。専門的な知識がなくても、不安にさせない進行にとても安心感がありました。

社員として、心からおすすめできます

工事を通して、あらためて「いい会社で働いているな」と実感できる機会になりました。営業・職人・事務、どのスタッフもお客様目線で丁寧に対応してくれるグッドハート。

社員としても、お客様としても、心からおすすめできる会社です。これから外装やお住まいのリフォームをお考えのOB様がいらっしゃいましたら、ぜひお気軽にご相談ください。

営業担当:竹本からのコメント

林様、この度は外壁・屋根塗装工事に加え、お悩みだったお庭まわりの砂利敷きや玄関ドア交換工事のご依頼をいただき、誠にありがとうございました。外壁・屋根の色決めの打ち合わせでは、お子さまと一緒に色を選ばれたことが、とても印象に残っています。当初は塗装工事をご検討いただいておりましたが、それ以外にも、日々少しストレスを感じていた点(夏場の草むしりや、荷物を持っている時の玄関ドアの施錠など)が、今回の工事で解消されていれば何よりです。また、紅葉の木については、「残してほしい」と場所指定のみをしていただいていたのですが、こんなに綺麗な花壇に仕上がったことに、私自身もとても驚きました。塗装工事完了時には、足場の職人(自社職人)が周辺の清掃をしている様子をご覧になり、お褒めいただけたことも嬉しく思っております。今回の工事を通して、あらためて私は良い職人たちに囲まれて仕事をさせていただいていると実感しました。今後も、職人たちとともに、さらに良い工事をお届けできるよう精進してまいりますので、引き続きどうぞよろしくお願いいたします。





熊本県益城町H様邸

注文
住宅
voice

家賃とほぼ同じ？

チラシがきっかけで始まったマイホーム計画

日頃から目にしていた住宅のチラシ。ある日ふと「今の家賃に少し足すくらいで、家が建てられるかも」と思ったのが家づくりのきっかけでした。

住宅ローンが通るかどうか分らず、建売と注文住宅の違いすら曖昧だった私たち。でも「とりあえず相談してみよう」とペンギンホームさんに連絡をしたのが、すべてのはじまりでした。



家づくりの不安も、土地選びも。 すべて相談できました

最初に悩んだのは土地探し。希望エリアを3つに絞ってペンギンホームさんに相談すると、「ここがいいですよ」と的確にアドバイスをいただきました。
あとはもう、担当の方にすべてお任せ。気がつけば、不安なく楽しく家づくりが進んでいました。



“友人だから”じゃない。

モデルハウスで納得した家づくり

工務担当の開さんとはもともと友人関係でしたが、「友達だから」というだけで家を建てるつもりは正直ありませんでした。でも実際にモデルハウスを見学したとき、その完成度や雰囲気、そしてスタッフの皆さんの丁寧な対応にふれ、「ここなら任せても大丈夫」と自然に思えたんです。正直、他の住宅会社は一切見ていませんでした。それでも迷いがなかったのは、モデルハウスを見た瞬間に“ここにお願いしよう”と納得できたから。ローコスト住宅に抱いていた漠然とした不安も、そのときにすっかりなくなりました。“友人”という関係以上に、「ペンギンホームにお願いしたい」と思えたのが、何よりの決め手でした。

工務 | 開さんの丁寧な現場対応に感動！

プライベートで知っていた開さんですが、工作中的の姿は初めて。現場では細かい心配りが光り、電話でも的確な提案をくれました。特に印象的だったのは「棚の高さを変えた方が使いやすいですよ」というアドバイス。素人では気づけない視点で提案してくれて、信頼感が一層深まりました。

営業 | 宮本さんの安心感。

銀行も一緒に行ってくれました

宮本さんは物腰が柔らかく、とても話しやすい方。銀行の手続きにも同行してくれて、どんなことでも相談できました。打ち合わせはいつも楽しく、「今日はどんな話ができるかな」と楽しみにしていたほど。いないと不安になるほど信頼できる存在でした。



家建てて、新しい“家族のかたち”が始まりました

家を建てたあと、一番うれしかったことは——新しい家に猫を迎えたこと、そして、妻のお腹に新しい命が宿ったことです。家ができて、家族が増えて。今、とても賑やかであたたかい時間を過ごしています。今年の年末には赤ちゃんが生まれる予定で、これからもっとにぎやかになるのかと思うと楽しみです。もちろん、そのぶん「頑張らなきゃ」という気持ちも強くなりましたが、この家があるからこそ、前向きに思っている気がします。「建ててよかったな」と心から感じています。

楽しい家づくりを、もっとたくさんの人に

「こんなに相談しやすい会社があったんだ」と心から思いました。どんなお願いでも、真剣に聞いてくれて、できないことはできない理由もきちんと説明してくれる。

家づくりが初めての方でも、安心して一歩踏み出せると思います。私たちも、家が完成するのが本当に楽しみでした。これから家づくりを考えている方には、ぜひペンギンホームさんをおすすめしたいです。

職人さんも、みんな話しやすく丁寧な方ばかり

工事中に現場に伺うと、職人さんたちは笑顔で迎えてくれて安心できました。特に大工さんからの提案で書斎の棚を変更したのは、今でも大満足のポイントです。

作業着も統一されていて清潔感があり、印象も良かったです。



△ 地鎮祭



△ 地鎮祭



△ 棟上げ



△ 引渡



新築事業部
工務主任
開 健

工務(現場監督)担当:開からのコメント

この度はマイホームのご建築、誠にありがとうございます。大切なご新居の建築にペンギンホームをお選びいただけたこと、たいへん嬉しく思っております。幼稚園から小・中・高と長く続くご縁のある同級生の、大切な家づくりに携わることができ、非常に光栄に感じています。大人になってもこうしてご縁をつないでいただけたこと、心より感謝申し上げます。そして、ご懐妊おめでとうございます！これからさらに厳しい暑さが続くかと思いますが、どうかお身体ご自愛ください。また落ち着かれましたら、ぜひBBQのお誘いをお願いいたします。新居と新たなご家族の誕生を祝して、美味しいお肉とお酒で乾杯しましょう！

お住まいのことで何かお困りごとがございましたら、いつでもお気軽にご相談ください。今後とも末永いお付き合いのほど、どうぞよろしくお願いいたします。

2年越しの不安からの解放

信頼できるパートナーに出会えたことで、
ようやく辿り着いた住まいの売却

熊本市北区F様邸

不動産
売却
voice

売却を決断した理由と、それまでの道のり

「思うように進まなかった日々を越えて、信頼できるパートナーに出会えた」

最初に売却を依頼したのは県外の不動産会社。掲載だけして、何の動きもなく1年が過ぎました。次にお願した地元の会社は少し動いてくれたものの、担当者と合わず、心が離れていってしまいました。そんな時、ご近所の方から「知ってる不動産屋さんがとても良いのよ」とのご紹介が。草刈りをしていた私に、さりげなく話しかけてくれたその言葉が、転機になりました。



不動産担当 森の印象と対応

“この人なら任せられる”と自然に思えた、安心と信頼のパートナー

初めてお会いしたときから、明るい笑顔と柔らかな雰囲気「この人なら安心して任せられる」と感じました。
さらに、共通の話題だったソフトバンクホークスの話で一気に打ち解け、距離がぐっと近づいたのを覚えています。
物件のことだけでなく、ちょっとした雑談も自然にできる関係性が築けたのは、森さんの人柄のおかげです。
相談や質問にも丁寧に向き合ってくれて、毎回「ちゃんと気にかけてくれているんだ」と実感できる対応でした。

売却活動中の印象・流れ

こちらが連絡しようと思ったタイミングで返事が来る

査定から内覧、そしてその後のフォローまで、とにかく“タイミングの良さ”が印象的でした。
「今、どうなってるかな？」と思ったときにLINEが届いていて、メッセージのやりとりひとつでも「気にかけてくれてるんだな」と感じました。対応も丁寧で、必要なときに必要なアクションがある。本当に“ぴかいち”の対応でした。



グッドホーム熊本(不動産部門)のおすすめポイント 「話しやすさ」が信頼に変わる会社」

担当の森さんをはじめ、社内の皆さんとても気さくで、会話が途切れない会社です。
普通の雑談から深い相談まで、自然に話せる空気感があります。
打ち解けやすく、気まずいことも遠慮なく話せる雰囲気は、不動産売買という大きな決断をする上で、ものすごく重要だと思います。
知人にも、自信を持っておすすめできる会社です。



売却が決まった瞬間の気持ち

「最高でした！肩の荷がスーッと下りました」

ローンと家賃のダブル支払い…。金銭的にも精神的にも、正直限界が近かったんです。売却が決まった瞬間は、感謝しかありませんでした。「やっと終わった…！」という気持ちと、「ここまで本当にありがとうございました」という思いでいっぱいでした。

振り返っての感想

「やっぱり、グッドホーム熊本さんで良かった」

いろいろな会社をお願いしてきた2年間でしたが、最終的にお願いして本当に良かったです。草刈りや除草剤の散布など、物件の見えないケアもしていただいて、売却に向けて一緒に動いてくれたのが分かりました。感謝の気持ちでいっぱいです。

奥様の視点から

「長かった分、不安もあった。でも、安心して任せられました」

売却がなかなか決まらない時期は不安もありました。
でも、グッドホーム熊本さんは“ただ待つ”のではなく、いろいろと動いてくれたことが伝わってきて、安心して任せられました。
決まった時は「やっとだね！」と一緒に喜び合いました。

営業担当:森からのコメント

F様、この度はグッドホーム熊本への不動産売却のご依頼、誠にありがとうございました。三社目の不動産会社ということで、きっと不安なスタートだったかと思います。そんな中でグッドホーム熊本を信用してお任せいただき、私としても身の引き締まる思いでした。他の物件でも同様ですが、私たちは物件をお預かりする立場として、内覧に来られるお客様に「綺麗な物件だな」と思っただけのよう、スタッフ全員で草刈りやお掃除などを行っております。そして何より、F様が売却活動にとても前向きに取り組んでくださり、私たちでは対応できない部分も、所有者様として迅速にご対応いただけたことが、今回スムーズに売却が進んだ大きな要因のひとつだと感じています。そのためにも、まずは丁寧なヒアリングを通じて信頼関係を築くことを大切にしております。この度は、グッドホーム熊本にお任せいただき、本当にありがとうございました。今後とも、しっかりと売却のお手伝いができるよう精進してまいります！



不動産事業部
営業主任
森日佳梨

思い出の実家を、次の世代へ。 民泊という新しいカタチで受け継ぐリノベーション

“遠方からでも任せられた信頼”と“想像以上の変化”が決め手に。
55年の家が新しい価値を生む場所に生まれ変わりました。

熊本市東区W様邸

実家
リノベ
voice

「55年前の家を、次世代につなぐために」

55年前に建てられた実家。見た目はまだ住めるように思えても、自分の目から見ると“普通の人々が住める状態ではなかった”と感じました。費用面からも新築は現実的ではなく、そこで「リノベーション」という選択肢にたどり着きました。

▽ Before



▽ After



「遠方からの工事。 不安よりも“まかせられるかどうか”」

私は現在神奈川に住んでおり、熊本の実家をどうにかしたいと考えていました。紹介でグッドリノベさんを知りましたが、最初はやはり不安もありました。でも、付き合いのある不動産屋などにも相談した上で、最終的に“人にまかせられるかどうか”が決め手になりました。

「任せられる、という信頼感 ——担当営業 | 田畑さんの対応」

初めてお会いした際から、田畑さんの対応にはとても信頼感がありました。特に印象的だったのは、前の家で採寸をされたときのこと。その場で正確に計測し、すぐに見取り図を描いてくださる姿に「手慣れているな」「この人なら任せられる」と強く感じました。遠方に住んでいるため、施工中に何度も現場に足を運ぶことはできませんでしたが、田畑さんが写真付きで定期的に進捗を報告してくださったおかげで、不安もなく安心して工事を任せることができました。常にこちらの立場に立って考え、親身に接してくれるその姿勢は、ただの営業担当という枠を超えた“家づくりのパートナー”と呼べる存在でした。信頼できる人に任せることができ、本当に良かったと感じています。



「思い出の家が“骨組み”に。そこからの再生」

施工中、数回だけ現場を訪れました。家が“丸裸”になった状態を見て、昔の家の造りに改めて驚かされました。耐震の意識がなかった時代だからこそ、こうして補強してもらえるのはありがたかったですね。

「想像以上に快適。段差もなく、トイレも広く」

床がブカブカで危険だった和室は、段差がなくなり、車椅子の両親にも安心なバリアフリー空間に。昔の間取りを活かしつつ、快適性が格段に向上。親族も「すごくいい」と喜んでくれました。



△ Before

△ After



こだわりポイント

「父が育てた庭木を、今も残したくて」

かつては家庭菜園もしていた思い出の庭。その象徴だった“サルスベリ”の木は、今回のリノベでも大切に残しました。新しい形になっても、どこかに家族の歴史を感じられる。それもリノベーションの魅力だと思います。

「民泊という新しい役割で、地域とつながる」

実家を空き家のままにしておかず、地域からも「草木が伸びて困る」と相談を受けたこともあり、民泊としての活用を決意。紹介を受けた民泊オーナーさんに背中を押され、「これなら大丈夫」と思えました。今では、訪れる人と新しいつながりが生まれる場所になっています。



△ Before



△ After

営業担当:田畑からのコメント

このたびは、大切なご実家のリノベーションをお任せいただき、ありがとうございました！

「この家を残したい、でも今後どう活かしていけばいいか…」というお気持ちを伺い、ご実家の歴史などをお聞きしながら形にしていけた事は私にとっても大変貴重な経験となりました。

お父様が建てられた思い出の住まいに、耐震性や断熱性、ご近所への配慮を取り入れながら、お庭とつながるアウトドアリビングをご提案させていただき、実現できた事も大変嬉しく思っております。

また、完成後にはご一緒にお食事に行けることも、私にとっても楽しみなひとときとなっています！

これから民泊としてもたくさんの方に愛される場所になっていくことを楽しみにしています。

今後とも、末永くよろしくお願いいたします！



リノベーション事業部

事業部長
田畑秀人



休みがあれば、ふらっと登山へ

自然を愛するステキ夫婦

仕事を頑張るための
休日はリフレッシュ

登山って魅力がいっぱい
景色や登頂後のキャンプご飯
達成感が病みつきに♪

本社経理担当：中原さん

中原さんご夫婦

「登るたびに、自分も高くなる気がするんです」

昨年末から、夫婦で登山を楽しむようになったという経理担当の中原さん。「最初は夫の趣味に付き合う感じでしたが、今では私の方が夢中かも(笑)」と話します。現在の目標は“九州百名山6座制覇”。これまでに阿蘇山や九重山、韓国岳など、すでに名だたる山々を制覇しています。



「夫婦で楽しむ“山ごはん”」

登山中の楽しみといえば“山ごはん”。「夫が頂上でのお昼を用意してくれるんです。寒い日のうどんは本当に最高！」と笑顔で語る中原さん。帰りに立ち寄る温泉も、登山後のご褒美のひとつ。心地よい疲れを癒しながら、次の山の計画を立てる時間も楽しいのだとか。



「心も体も“整う”時間」

標高を上げるごとに空気が澄み、山頂では目の前に広がる絶景と、達成感が待っています。「日々の業務ではパソコンに向かうことが多いので、山で体を動かすと心身ともにリセットされます」そんな自然の中でのリフレッシュが、毎日の仕事への集中力や前向きさにもつながっているそうです。



「次は屋久島へ。そしていつかは富士山も！」

現在は九州の山々を中心に登っている中原さんご夫妻。「いつかは屋久島にも行ってみたい。南アルプスや富士山も、夢ではありません」日常と自然をバランスよく楽しむ“山ガール”中原さん。そんな彼女のアクティブなライフスタイルは、職場にも明るい風を届けてくれています。



Goodheart

CLUB ACTIVITIES

卓球ガールズ

スマッシュでリフレッシュ！

～内勤スタッフ発案の“月2回の卓球タイム”で、
心も体も軽やかに～

GOOD HEART

クラブ活動



table
tennis

club activities
2025

楽しく健康に笑顔あふれる職場

内勤みんなで体を動かし

市民体育館にて卓球で
汗を流す事務員さん

みなさんはどんな
運動してますか？

事務員さん一同

グッドハート事務員さん

「デスクワーク中心の私たちに、ちょっとした運動を」

「座りっぱなしの毎日だからこそ、何か体を動かす習慣を…」そんな想いから始まったのが、内勤スタッフによる月2回の卓球活動。誰でもできる・低予算・気軽に始められる——そんな条件にぴったりだったのが“卓球”でした。

市民体育館を予約し、週末に集まれるメンバーで集まって、ワイワイ楽しくラリーを続けています。

「笑顔とチームワークが自然に育まれる時間」

卓球を通して、普段あまり話す機会のなかったスタッフ同士が仲良くなったという声も。「汗をかくと、気持ちまでスッキリします！」「勝っても負けても笑える時間が嬉しいです」そんな声が自然とあふれるようになりました。スポーツが職場に新しい風とコミュニケーションのきっかけをもたらしています。

「健康と笑顔が、日々の活力に」

軽く体を動かすだけでも、体調が良くなったり、自然と健康意識が高まったりと、嬉しい効果も出てきています。「最近ちょっと痩せたかも？」「仕事の集中力も上がった気がします」と、参加メンバーのモチベーションもアップ中。続けることで、より前向きな自分に出会えるようです。

「次は何にチャレンジする？」

「卓球だけでなく、これからいろんなことにチャレンジしていきたい！」そんな前向きな声も上がっています。スポーツを通して育まれるチームワークと笑顔は、きっと日々の仕事にも活かされていくはずです。

グッドハートにできること

安心の価格と確かな技術力でお客様に期待以上の満足を提供します。



グッドハート株式会社

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8
TEL.096-370-8100 FAX.096-370-1717
E-mail info@goodheart.jp
総合 goodheart.jp
フリーダイヤル(通話料は無料です)

 0120-118-810

グッドハート 塗装

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8
TEL.096-370-8100 FAX.096-370-1717
塗装 tosou-kumamoto.com
屋根修理 yane-kumamoto.com
熊本市の屋根のエキスパート 雨漏り修理・屋根修理
屋根工事・修理・塗装 グッドハート株式会社

内装リフォーム reform-goodheart.com
 リフォーム グッドハート

グッドホーム熊本

〒862-0942 熊本市東区江津1丁目16-17
TEL.096-373-7000 FAX.096-373-7100
E-mail info@goodhome-kumamoto.com
不動産 goodhome-kumamoto.com
フリーダイヤル(通話料は無料です)

 0120-927-172



自由設計・耐震2倍・断熱2倍
住宅再生お任せください。

〒861-8075 熊本市北区清水新地7丁目8-1
TEL.096-284-1833 FAX.096-370-1717
グッドリノベ goodrenovation.jp

 0120-529-810

グッドハート株式会社 御船倉庫

〒861-3201 熊本県上益城郡御船町陣750
E-mail info@goodheart.jp
総合 goodheart.jp
フリーダイヤル(通話料は無料です)

 0120-118-810



住宅ローンのご相談
土地探しもお任せください。

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8
TEL.096-234-6085 FAX.096-370-1717
ペンギンホーム penguin-home.com

 0120-114-890

今回も、私たちの作った「ニュースレター」をご覧いただきましてありがとうございました。
次回も一生懸命作りますので、どうぞ楽しみに！

この「ニュースレター」があなた様のご迷惑になっていませんか？
ご不要の場合、又は登録のお名前やご住所が間違っている時には、お手数ですが、
上記フリーダイヤルにお電話頂くか、FAX・メールにて、その旨をお伝えください。