

# Good HEART

お客様の感動が私たちの喜びです

02

2026

## 表紙

代表取締役 平田社長  
各事業部 職人達

## 特集

社長メッセージ  
支えられて、20周年。



各事業部  
お客様の声

企画ページ  
勤続10年の休暇で家族旅行。  
新築事業部 工務 有田  
本社経理 永田

News Letter  
ニュースレター

- ◆ 表紙
- ◆ 目次&会社の沿革
- ◆ 社長からの挨拶
- ◆ お客様の声(エネルギー事業部)
- ◆ お客様の声(リフォーム事業部)
- ◆ お客様の声(新築事業部)
- ◆ お客様の声(不動産事業部)
- ◆ お客様の声(リノベーション事業部)
- ◆ 週末の女性スタッフの活動
- ◆ グッドハートからのご案内

# GOOD HEART

SINCE 2006  
19<sup>th</sup>  
Anniversary

2026年冬

暮らしのそばで、20年。

これまでも、これからも。感謝を込めて。

## グッドハート株式会社 沿革

平成18年4月 グッドハート有限会社設立

平成18年5月 グッドハート株式会社に組織変更

平成19年7月 資本金1,000万円に増資

平成21年6月 熊本市中央区南熊本に事務所移転

平成23年7月 建設業許可取得(電気工事)【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-23)第17115号】

平成25年9月 熊本市南区田井島に事務所移転

平成27年6月 建設業許可取得(建設工事)【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-27)第17115号】

平成27年6月 労働組合グッドハートユニオン結成

平成27年7月 熊本市東区江津に「グッドホーム熊本」オープン(不動産事業部)

平成30年1月 「ペンギンホーム」オープン(新築事業部)

令和 1年6月 建築業許可更新【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-1)第17115号】

令和 3年6月 建築業許可更新【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-3)第17115号】

令和 6年1月 「グッドリノベ熊本」オープン(リノベーション事業部)

## 従業員数・事業内容

社員数 | 39名(男性24名/女性15名)

営業9名 工務4名 職人11名 事務12名 企画2名 倉庫管理1名

業務内容 | ◆エネルギー事業部(太陽光発電・蓄電池システム・エコキュート販売/施工)

◆リフォーム事業部(外壁塗装・屋根塗装・内/外装リフォーム販売/施工)

◆不動産事業部(不動産の仲介/売買)

◆新築事業部(ローコスト新築住宅の販売/施工)

◆リノベーション事業部(住宅再生/耐震・断熱・収納性能向上/デザイン自由設計)



# MESSAGE

CEO メッセージ

## 設立20周年を迎えます

グッドハート株式会社  
代表取締役社長

平田 輝雄

余寒なお厳しき折、皆様いかがお過ごしでしょうか？こんにちは、グッドハート(株)の平田です。さて、来たる4月6日に弊社グッドハート株式会社は設立20周年を迎えます。20年前、私が36歳の時にグッドハートを設立しました。独立前、私は住友不動産で住宅リフォームの営業と現場管理をしていました。このままサラリーマンを続けるのか？独立するのか？悩んだ末に独立することにしました。同じリフォームで独立しても大手にはかなわないと思いました。当時、太陽光発電は訪問販売会社が主に販売していて、高い金額と低い工事品質でしたので、適正な価格で高品質な工事を提供すれば勝てるはずだと考えて、太陽光発電の販売と工事で独立することにしました。しかし、独立した2006年に、前年まであった補助金がなくなり、余った電気の売電価格も安く、販売価格は1kWあたり80万円(現在は25万円程度)でしたので、元を取れる商品ではなく、まったく売れませんでした。当時、勢いがあったオール電化の販売でなんとかやっていました。自宅の4畳半で、社員を雇わず私一人で起業しましたので設立当時を乗り越えられたのだと思います。その後、2009年に余った電気の売電価格がそれまでの倍の1kWhあたり48円になり、販売価格が1kWあたり60万円になったことで、10年程度で元が取れる「売れる商品」になりました。さらにその後、2012年にFIT(固定価格買取制度)がスタートして、20年間固定価格で買い取ってもらえるようになって、太陽光発電のブームが来ました。事務所を借りて、社員を採用して、ブームに乗って拡大することができました。太陽光発電だけでは不安でしたので、2013年にリフォーム事業、2015年に不動産事業、2018年に新築事業、2024年にリノベーション事業を立ち上げて、現在は設立当初のエネルギー事業(太陽光発電・蓄電池・エコキュート)と合わせて5つの事業を行っています。また、近年私個人は主に不動産の買取を行っています。不動産を買い取って、リフォームして再販、または不動産を買い取って新築を建てて販売しています。買取を私が担当して、後のリフォーム・新築・販売はスタッフが担当してくれます。私たちはリフォーム・新築などの建築で利益が出せますので、他社(不動産会社など)より高く不動産を買うことができます。みなさんのまわりで「不動産を売却しようかどうか迷っている」方がいらっしやいましたら、ぜひご紹介ください。自宅で私一人から始めたグッドハートですが、令和8年2月現在、正社員28名、パートさん11名、合計39名の会社に成長することができました。設立から10年以内に9割の会社が廃業または倒産すると言われるなかで、設立から20周年を迎えることができたのは、このニュースレターを読んでいた皆様のおかげです。心から感謝しています。本当にありがとうございます。今後とも何卒よろしくお願い申し上げます。

月々の電気代が、ここまで  
下がるとは思いませんでした。  
将来が少し楽になる。そんな選択でした。

合志市宮田様邸

太陽光発電  
×  
蓄電池

voice

## 太陽光発電・蓄電池工事をしようと思ったきっかけは？

**このまま高い電気代を払い続けるのは無理だな、  
と思ったのがきっかけでした。**

正直に言うと、電気代の高さが一番の理由です。

この家は広い分、どうしても電気を使う量が多くて、特に冬場は日常的に光熱費がかさみます。請求書を見て「もう何万円も払い続けるのは無理だな」と思いました。以前から太陽光には興味があったのですが、父がいた頃はなかなか踏み切れず…。環境が変わったタイミングで「もうやってしまおう」と決断しました。

結果的に、やって本当によかったと思っています。

**「11年で回収できると聞いて、  
将来が一気に楽になると感じました」**

太陽光発電・蓄電池・エコキュートを含めたシミュレーションでは、約11年で初期費用を回収できるという説明でした。

その先のことを考えると、子どもが大きくなる頃にはかなり家計が楽になると感じましたね。

## グッドハートを知ったきっかけは？

知り合いが太陽光を設置したという話を聞いて相談した会社は、「一般住宅は対応していない」とのことで、信頼できる会社として紹介してもらったのがグッドハートさんでした。

## グッドハートに決めた理由は？

一番は担当営業の人柄です。

相見積もりで他社さんとも比較しましたが、

- ・説明の分かりやすさ
- ・補助金の話をきちんとしてくれたこと
- ・金額が明確だったこと

このあたりが決め手でした。

さらに、太陽光・蓄電池だけでなくエコキュートまで一括でお願いできる点も大きかったですね。

総合的に見て「ここに任せよう」と自然に思えました。



### 担当営業 川野について

最初にお会いしたときから、とにかく話しやすかったですね。「営業」というよりも、こちらのお話をまず聞いてくれる感じで、緊張せずに自然体で相談できました。太陽光や蓄電池、エコキュートなど、正直わからないことも多かったのですが、難しい話を押し付けるのではなく、必要なところだけを、こちらのペースに合わせて説明してくれたのが印象に残っています。それと何より、動きが本当に早かった。質問したことへの回答や、資料の提出、シミュレーションの提示もスピーディーで、「ちゃんと向き合ってくれているな」という安心感がありました。人柄も良く、笑顔が多く、「この人なら工事が終わったあとも相談できるな」と思えたのが、最終的にグッドハートさんをお願いする決め手の一つだったと思います。

### 職人の対応・施工について

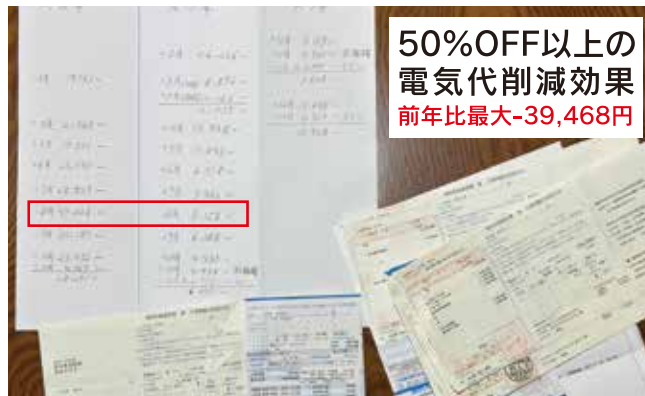
工事全体を通して、とにかく丁寧という印象でした。配電盤の工事の際も、作業で通る場所にはしっかりと養生をしてくれて、作業後はきれいに片付けて帰られていたのが印象的です。また、以前から気になっていた室内照明の変更や、納屋の古い配線についても相談に乗っていただき、配線をきれいに整え直してもらえたのが本当に助かりました。「ここも危ないですよ」「このままにしておくより直した方が安心です」と、こちらが気づいていなかった部分まで声をかけてくださり、家全体を見て対応してくれている安心感がありました。細部まで配慮が行き届いて、安心してお任せできる職人さんたちだと感じました。



### すべての工事を終えての感想は？

#### 「電気代が月に約9,000円、時には4万円近く違うことも」

工事が終わったのは4月で、実際に効果を感じ始めたのは5月頃からです。前年と比べると、月に約9,000円ほど電気代が下がり、時期によっては4万円近く差が出ることもありました。売電も含めると、「これで1万円以内に収まるんだ」という月もあって、正直びっくりしています。当初の回収シミュレーションよりも、もっと早く回収できそうだと感じています。



### グッドハートのおすすめポイントは？

もう答えは一つですね。「電気代がここまで下がる」という実績が出たこと。同じように電気代で困っている人がいたら、「悩むならやった方がいいよ」と素直に言えます。それと、これから先も長い付き合いができそうだなと思っています。昔の“町の電気屋さん”のように、困ったらすぐ相談できる存在って、今はなかなかないですから。配線も古かった部分をきれいに直してもらえて、安心して暮らせる家になったと感じています。

### 営業担当:川野からのコメント

この度は、心温まるご感想をお寄せいただき、誠にありがとうございます。初回のお打ち合わせからリラックスしてご相談いただけたことや、説明や資料について安心していただけたとのお言葉を大変うれしく拝見いたしました。

「工事後も相談できると思えた」というお言葉は、私たちが大切にしている想いそのものであり、何よりの励みです。

今後もアフターフォローを含め、未永く安心してお付き合いいただけるよう努めてまいります。

お住まいのことで何かございましたら、いつでもお気軽にご相談ください。

今後ともグッドハートをよろしく願いいたします。



趣味も暮らしも守る、  
“ちょうどいい温度”の住まいへ。  
今の快適と、10年後の安心を。

菊池市泗水町O様邸

内装

リフォーム

voice

## 内窓工事&和室から洋室リフォーム

リフォームをしようと思ったきっかけは？

**「元気うちに」やっておく。未来の自分への住まい準備**

今回リフォームを考えた一番のきっかけは、「今の暮らし」と「これから先の暮らし」を見据えた住まいにしておきたいという思いからでした。もともと介護の仕事に携わり、ご両親の介護も経験してきた中で、「自分が元気に動けるうちに、住まいを整えておかないといけない」とずっと感じていたそうです。特に以前から気になっていたのが、段差。「いつか転ぶかもしれない」「年齢を重ねてからは遅い」と感じ、今回のリフォームでは和室から洋室へ変更し、床をフルフラットにすることを決断。あわせて、長年大切に育てている蘭などの植物を守るための温度管理も重要なポイントでした。古い住まいで隙間風が多く、冬場の寒さが植物にも身体にも負担になっていたため、内窓を4箇所設置し、住まい全体の断熱性を高める工事を行いました。

当社を知ったきっかけと依頼の決め手は？

**新聞の“正直な情報”が、信頼のはじまり**

最初の出会いは、新聞「くまにち すばいす」に掲載されていた、太陽光発電のメリット・デメリットを正直に書いた記事でした。「良いことばかりでなく、デメリットもきちんと書いてあったのが印象的で、この会社なら信頼できそうだと思います。」資料請求の電話をした際も、「迷惑でなければお送りしますよ」

という控えめで誠実な対応に好感を持ち、その後、蓄熱暖房工事・オール電化工事を社長自ら担当。

さらに、約10年前には外装塗装工事を実施し、台風時のトラブル対応やアフターフォローも含め、住まいのことを長年にわたり任せてきた信頼関係があります。

Before

和室



※工事前



※工事中

After



▲ 洋室フローリングに！

**担当営業 内田について**

**毎日来なくても、仕事は“行き届く”。**

**細やかさが安心になる**

10年前の外装塗装工事では、入社1年目だった内田が担当。当時は直接話す機会は多くなかったものの、今回久しぶりに再会し、改めて細やかさと誠実さを実感したそうです。

「とにかく細かいところまで気がつくんですよ。工事が始まると、毎日来られるわけじゃないのに、ちゃんと全部が行き届いているのが分かります。」

営業が常に現場にいらなくても、職人さん一人ひとりにまで情報がしっかり共有されており、会社全体の連携の良さが伝わってきたとのこと。

「若いのに本当に誠実で、何でも相談しやすい。“前に来とつたでしょ”って声をかけた時に、一気に親近感が湧きました。」

**職人の対応・施工について**

**“チャラさゼロ”。**

**若くても、誠実さが伝わる職人さんたち**

職人についても、非常に高い評価をいただきました。

「若い職人さんが多いのに、みんな落ち着いていて、チャラチャラしたところが全然ないんですよ。」

作業中も挨拶がきちんとしており、年配の施主の話にもきちんと耳を傾けてくれる姿勢に感心されたそうです。

「社長さんや内田さんの誠実さが、そのまま職人さんたちにも伝わっている会社だなと感じました。」

**グッドハートのリフォーム工事おすすめポイントは？**

- ・長く付き合える安心感
- ・住まいの履歴を理解した上での提案
- ・営業・職人含めた会社全体の誠実さ

そして何より、「今だけじゃなくて、10年後・その先の生活まで一緒に考えてくれるところ。」

自分の家だからこそ、自分の暮らしに合わせて手を加えられる。補助金制度なども含めて相談できる点も、大きな魅力だそうです。「迷ったら、まず相談した方がいいですよ。自分の家なんだから、どうにでもできる。それを一緒に考えてくれる会社です。」

**Before**

キッチン窓



**After**



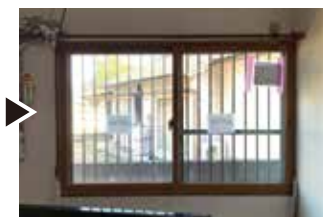
縁側窓



リビング窓



リビング窓



**リフォーム工事を終えての感想は？**

**入った瞬間に、違う。“ほんわか”が続く家になった**

内窓を設置してまず感じたのは、体感温度の違い。

「入った瞬間に、ほんわか暖かい。前みたいな隙間風がなくなって、全然違います。」

冬場でも室温が10～15度前後で安定し、植物の管理がしやすくなっただけでなく、ご自身の体調面でも安心感が増したとのこと。また、防音効果も実感されており、外の車の音や近くの保育園の音が気にならなくなった点も「思わぬメリットだった」と話されていました。



リフォーム事業部  
営業係長  
内田貴大

**営業担当:内田からのコメント**

初めてお会いしたのは、私が入社して1年目の頃、外壁塗装工事を担当させていただいた時でした。まだ右も左も分からない中、無事に工事を終わることができ、「本当にホッとした」という気持ちは今でもよく覚えています。それから約10年という月日が経ち、今回は内窓工事とフローリング工事をお任せいただきました。植物がご趣味というお話を伺い、移動時の段差解消と寒さによる植物への負担軽減を目的としたご提案をさせていただきました。内窓の効果によって室温が安定し、植物の温度管理がしやすくなったと喜んでいただけたことは、私にとっても大変嬉しい出来事です。これからも、お住まいのことでお困りごとがございましたら、どんなことでもお気軽にご相談ください。今後とも末永く、どうぞよろしくお願いたします。

建てたかったのは、  
家じゃなく“一緒に過ごす場所”でした。  
想いに寄り添い、かたちにする家づくり。

熊本市南区T様邸

注文  
住宅

voice

## マイホームを計画したきっかけは？

そろそろマンションか建売か、それとも注文住宅か…そんなふうに住まい探しを始めたのがきっかけでした。実際にマンションや建売住宅も見学しましたが、最終的に感じたのは「やっぱり一軒家のほうが落ち着く」という想い。

京都出身で熊本に来たご主人にとって、「妻と一緒に、これからの時間を過ごしていける“自分たちの場所”をつくりたい」

その気持ちが、家づくりへの大きな原動力になりました。



## ペンギンホームを知ったきっかけは？

最初から工務店を探していたわけではなく、きっかけは土地探し。ポータルサイトで土地を探している中で、条件の合う場所に出会いました。「他も見ましたが、立地・駐車場・周辺環境を含めて、ここ以上の場所がなかなかなくて」その土地をきっかけに、建築会社を調べる中で出会ったのがペンギンホームでした。



## マイホームを計画する上での不安や心配事は？

一番の不安はお金のこと。これまでの家賃と比べてどうなのか。「同じくらいの支払いで、どんな家が建てられるのか」そこは正直、最初は大きな心配だったそうです。ですが、結果として「後悔はまったくありません。むしろ建てて本当によかった」と、はっきり言い切れる住まいになりました。

### ペンギンホームに依頼をした決め手は？

施工事例を見て感じたのは、家づくりの“スケール感”と丁寧さ。ホームページに掲載されていた住まい一つひとつがとても魅力的で、「ここなら安心して任せられそうだね」とご夫婦で話されたそうです。さらに、スタッフ紹介や会社の考え方までしっかり読み込み、“偶然だけど、必然だった”と思える出会いになりました。



### 営業担当 宮本の印象は？

「一言でいうと、安心感の塊です」  
ガチガチに緊張するような打ち合わせではなく、毎回やわらかく、話しやすい雰囲気。一方通行ではなく、意見をきちんと聞きながら一緒に考えてくれる姿勢が印象的だったそうです。  
・連絡するとすぐ返事がくる・説明がわかりやすい・距離感がちょうどいい「家づくりは大変と聞いていましたが、打ち合わせが毎回楽しかったです」

### 工務担当 関について？

「とにかく真面目で、妥協しない」  
細部までしっかりこだわり、中途半端な仕事をしない姿勢が伝わってきたそうです。それは開だけでなく、関わったスタッフ全員に共通して感じたこと。「この会社は、本当に自分たちの仕事が好きなんだなと感じました」

### 職人の印象・対応は？

現場を訪れると、必ず手を止めて挨拶。  
いつ行っても現場はきれいで、道具一つひとつも大切に扱われていました。  
「仕事への姿勢が、そのまま安心感につながっていましたね」



△ 地鎮祭



△ 地鎮祭



△ 棟上げ



△ 引渡

### 住み始めてからの感想は？

注文住宅だからこそ、“想像していた通りの暮らし”が、ちゃんと形になったそんな実感があるそうです。住んでからも、「気になることがあればすぐ相談できて、すぐ対応してもらえる」会社が近いことも含め、暮らし始めてからの安心感も大きなポイント。

### お気に入りポイントは？

「正直、全部です(笑)」中でも特に印象的なのは――  
・玄関を開けた瞬間の雰囲気  
・エコカラットのある玄関  
・和室の空間  
「誰を連れてきても、玄関で“うわー”、中に入って“うわー”、和室でまた“うわー”って言われます」  
建売住宅とは一線を画す、“自分たちらしさ”を大切にされた空間が、住まい全体に広がっています。



### ペンギンホームのおすすめポイントは？

・細かいところまで話を聞いてくれる  
・できる限りイメージに寄り添ってくれる  
・一緒に探し、一緒に考えてくれる  
「“ペンギン”という名前の理由を理念で説明すると、みんな“なるほど”って言います」  
親切・丁寧・誠実。  
その姿勢が、住まいづくりのすべてに表れている会社です。



新築事業部  
営業主任  
宮本 紬麦

### 営業担当:宮本からのコメント

T様 この度は、マイホームのご新築、誠にありがとうございます。大切なご新居の建築を、私たちペンギンホームにお任せいただき、スタッフ一同、心より感謝申し上げます。毎回のお打ち合わせがとても楽しく、T様ご夫婦の想いを一つひとつ形にしていく時間は、私たちにとっても印象深いものでした。完成したお住まいは、ペンギンホームのスタッフにとっても「自慢の邸」です。これからこのお住まいで、たくさんの思い出が重ねられていくことを心より願っております。住み始めてからも、何かお困りごとやご相談がございましたら、いつでもお気軽にお声がけください。今後とも、末永く変わらぬお付き合いを、どうぞよろしくお願い申し上げます。

不安だった住宅ローンも、購入後のことも。  
すべて“相談できる”安心感。  
安心して任せられる理由がありました。

合志市M様邸

不動産  
購入

voice

## 不動産購入を決めたきっかけは？

### このまま家賃暮らしよりマイホーム購入を検討

「ずっとアパート暮らしで、家賃を払い続けるのがもったいないな…」そう感じ始めたのが、今から2～3年ほど前だったそうです。物件情報をネットで見たり、仕事で外出した先で周辺を見て回ったりと、ご自身なりに探されてはいたものの、「価格が高い」「広すぎる」「自分の好みに合わない」と、なかなか決め手に出会えず、一度は「まあ、今はいいか」と思われた時期もあったとのこと。そんな中、久しぶりに会ったご友人との会話をきっかけに、知人を通じて森と出会い、そこから一気に話が進みました。



## グッドホーム熊本を知ったきっかけは？

きっかけは森の知人からの紹介。  
不動産会社を特定して探していたわけではなく、  
「タイミングが本当に良かった」と振り返られています。



## 不動産購入での不安だったことはありますか？

不動産購入が初めてだったこともあり、特に住宅ローンが通るかどうかに不安を感じていたそうです。以前は外国籍だったため、日本国籍を取得していても「審査に影響が出ないだろうか」という心配はあったとのこと。そうした不安に対しても、担当の森が事前に状況を整理し、金融機関とのやり取りを含めて一つひとつ丁寧にサポート。結果的には大きな問題もなく、住宅ローンはスムーズに進みました。

### 不動産担当営業 森について

#### 最初からまったく違和感がなくて、友達みたいな感じでした

不動産購入が初めてでありながら、不安を感じることはほとんどなかったそうです。

- ・質問するとすぐに対応してくれる
- ・説明がとても分かりやすい
- ・距離感が近く、相談しやすい

と、終始スムーズに進んだことが印象に残っているとのこと。特に印象的だったのは、駐車スペースに関するトラブル。ご近所からの指摘を受け、すぐに森へ相談。写真を共有しながら対応策を検討し、必要に応じて法律関係の確認までを行い、「問題ない」状態にきちんと整えてもらえたことで、大きな安心感につながったそうです。

※駐車スペースの拡張



### リフォーム担当営業 内田について

アパートからの引っ越し期限が決まっており、リフォームに十分な時間を取ることが難しい状況だったそうです。そうした中でも、その都度状況を説明するなど、柔軟な対応が印象に残っているとのこと。工事の途中では細かな行き違いが生じた場面もあったそうですが、対応は早く、住みながらのリフォームにも配慮して進められていました。結果的には「きちんと向き合ってくれた」という安心感が残っているそうです。また、息子さんのお部屋のクロス選びでは、見本を預け、ご家族で相談しながら決められるよう配慮されており、忙しい中でも暮らしに寄り添った対応だったと感じられているとのことでした。

### 不動産を購入しての感想は？

「本当に、すごく良かったです」

7月に引っ越してから約半年。アパート暮らしと比べて、戸建ての暮らしには大きな満足感があるそうです。

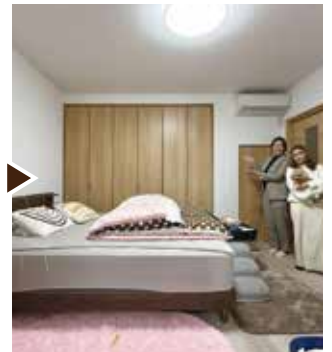
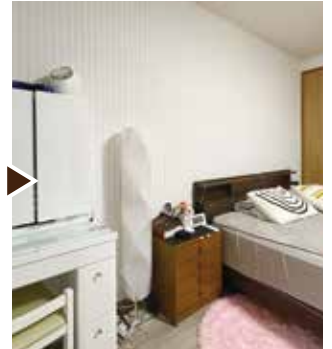
- ・ペットと気兼ねなく暮らせる
- ・家賃よりも住居費を抑えられた
- ・息子さんの大学への通学にも便利な立地

「遠すぎず、近すぎず、本当にちょうど良い場所だった」と話されていました。

### 和室から洋室に変更して仕切壁を作り二部屋に

Before

After



### グッドホーム熊本(不動産部門)のおすすめポイントは？

一番のおすすめポイントは、

「購入後も変わらない対応力と安心感」。

- ・何かあった時にすぐ相談できる
- ・LINEなどでこまめにフォローしてくれる
- ・取引が終わっても“終わり”ではない

「作業としての不動産取引ではなく、“ここでこの人が暮らしていく”という視点で考えてくれているのが伝わってきた」という言葉が、とても印象的でした。



不動産事業部  
営業主任  
森日佳梨

### 営業担当:森からのコメント

M様、嬉しいお声をありがとうございます！

この度は共通の知人を通してM様との素敵なお縁ができて私もとても嬉しいです。家を買うタイミングは悩ましいですよね。これまでのお客様の中でも、「家を買いたいけどいつ買うのか・何をかうのか」を悩まれる方が多いです。でも実際にグッドホーム熊本に来店していただいて色々とお話をさせていただくと意外ととんとん拍子に進む方も多いです！家を買うことに対して不安なことはたくさんあると思うのですが、家は人生に大きな影響を与える場所だと思うので、一緒に考えさせて欲しい…そんな思いで私も常に動いています。

M様、これからも末長いお付き合いよろしくお願いたします！



お引き渡し後のお客様邸に二人の部長がお呼ばれ



# 完成してから始まる、本当のお付き合い

## 完成のその先で出会った、 あたたかなひととき 思い出の実家に、再び人が集う日



渡邊様邸は、以前ニュースレターでも紹介したお住まいです  
渡邊様邸は、以前(2025年8月号)のニュースレターで  
「築55年の実家を、民泊という新しい形で次の世代へ受け継ぐ  
リノベーション」としてご紹介しました。  
思い出の詰まった実家を活かしながら、耐震補強やバリアフ  
リー化を行い、「人がまた自然と集まる家」へと生まれ変わった  
事例です。



2025 Winter



MINGLE  
2025 Kyusyu Tour!!  
12月15日(月) 18:30 開演 (18:00開場)

会場  
WATANABE ゲストハウス  
ワタナベ

入場: 無料  
席数に制限あり。参加希望は  
申込フォームで事前にご連絡ください。 申込フォーム

「軽食、ドリンクをご用意してお待  
ちしております。」  
...GHW亭主

MINGLE  
Kao (ヴァイオリン)  
小田島 亨 (木管楽器)

演奏曲  
情熱大陸  
アメイジンググレイス  
ムーンリバー  
スカローフェア  
新CD収録曲  
他

少し早めの  
2025年聖夜を  
素敵な音楽で  
お過ごしてください。

MINGLE HP

会場 GHW亭




## 今回、どのようなきっかけでホームパーティにお招きいただいたのですか？

リノベーション工事をお任せいただいた渡邊様より、「せっかく生まれ変わった住まいで、クリスマスを楽しみたい」とのお声がけをいただき、お引き渡しから数カ月後のクリスマスホームパーティにお招きいただきました。完成後の暮らしの中にお邪魔できることは、私たちにとってもとても貴重で嬉しい時間でした。



## 当日のパーティの様子はいかがでしたか？

当日はご友人が集まり、終始あたたかく和やかな雰囲気包まれていました。特に印象的だったのは、リビングいっぱいに響く生演奏。クリスマスの特別感と、住まいの心地よさが重なり、「家が人を集め、思い出を生む場所になる」ことを改めて実感するひとときでした。

## 今回の訪問を通して感じたことは？

お引き渡しを終えてから、こうして再びお声がけいただけただこと自体が、私たちにとって何より嬉しいことでした。リノベーションは完成がゴールではなく、その後の暮らしの中で、どんな時間が積み重なっていくのかにこそ、本当の価値があります。渡邊様邸が、人と人とのつながりを育む場所として息づいていることを拝見し、「完成してから始まるお付き合い」を、改めて実感した訪問となりました。

## お引き渡し後に再びお伺いして、印象に残った変化はありましたか？

以前ご紹介した完成時の姿とは違い、家具や飾り付け、過ごし方によって、住まいがより“渡邊様らしく”育っていることを感じました。空間そのものは同じでも、暮らしが入ることで初めて完成していく——リノベーションの魅力を改めて実感する場面でした。

## 演奏ユニット紹介 MINGLE(ミングル)プロフィール

MINGLEとは、「異なるものを混ぜる・共存させる・ミックスする」という意味。2007年にユニットとして確立され、現在はヴァイオリンと多彩な木管楽器によるデュオ編成で活動しています。

クラシック、ジャズ、タンゴ、シャンソンなどジャンルにとらわれないクロスオーバーな音楽を、“生音”にこだわったライブで全国各地に届けており、2024年には飛鳥II 世界一周クルーズ船内でのライブにも参加するなど、幅広い場所で音楽の魅力を発信されています。



Kaoさん



小田島亨さん



リノベーション事業部  
事業部長  
田畑秀人

## 営業担当:田畑からのコメント

お引渡しから数カ月が経ち、こうしてクリスマスという特別な日にお招きいただいたことを、とても嬉しく思います。以前は空き家だった築55年の実家が、音楽と笑顔に包まれ、人が自然と集まる場所になっている光景を目の前にし、リノベーションは「完成して終わり」ではなく、「暮らしの中で育っていくもの」だと改めて感じました。思い出を大切にしながら、新しい時間やつながりを生み出す住まいづくりに関わられたことは、私自身にとっても大きな喜びです。これからも、渡邊様ご家族とこの住まいが、たくさんの思い出を重ねていかれることを心より願っています。

# 勤続10年の休暇を利用して 家族旅行に行ってきました



新築事業部  
有田さん

奄美大島に  
行ってきました!

## 勤続10年の思いを教えてください。

勤続10年という節目を迎え、あらためて時間の重みを感じています。これまで多くのお客様との出会いや、社内の仲間を支えられながら仕事を続けてくることができました。

この10年のうち大半を新築住宅の工務として勤め、住まいづくりの奥深さや責任の大きさを学び、同時にこの仕事のやりがいも強く感じています。

10年という節目を一度の区切りとし、これからも初心を忘れず、お客様に安心して任せいただける存在でありたいと思っています。

## 旅行はどうでしたか？旅先に奄美大島を選んだ理由があれば教えてください。

今回の旅行は、会社から勤続10年の節目として休暇をいただき、心身ともにリフレッシュできる貴重な時間となりました。息子や妻と一緒にゆったりとした時間を過ごすことができ、家族にとっても思い出に残る旅行になったと感じています。

奄美大島を旅先に選んだ理由は、リフォーム事業部の林田さんからの強い進めがあり、妻に相談したところ興味があり、なおかつ1歳の息子を連れて行っても楽しめそうなところだったためです。

実際に訪れてみると、どこに行っても海がきれいでしたし、食べ物もおいしいものばかりでした。特にご飯に具をのせ鶏ガラスープをかけてお茶漬けのように食べる鶏飯はとてもおいしかったです。息子も妻も終始楽しそうに過ごしていて、とても充実した時間となりました。

このように、家族との時間を大切にできる休暇制度があることに感謝しながら、リフレッシュした気持ちでこれからも仕事に向き合い、

お客様により良いご提案ができるよう努めていきたいと思っています。

## 最後に、今後の抱負をどうぞ！

勤続10年という節目を迎え、あらためて多くの方々に支えられて今があることを実感しています。

今回の休暇で心身ともにリフレッシュでき、また家族とゆっくり向き合う時間を持てたことは、今後の仕事にとっても大きな糧になりました。

これまで積み重ねてきた経験を大切にしながらも、決して慣れに甘んじることなく、常にお客様一人ひとりに寄り添った住まいづくりを心がけていきたいと思っています。

仕事と家庭の両立ができるこの環境に感謝しつつ、これからも信頼していただける存在であり続けられるよう、日々取り組んでいきます。



当社には、勤続10年の社員に特別休暇と祝い金を支給する制度があります。  
昨年は2名の社員が10年を迎え、それぞれ家族旅行を楽しんだそう。

北海道に  
行ってきました!

事務員

永田さん



### 勤続10年の思いを教えてください。

高校卒業後に入社してから10年が経ち、気づけば30歳になりました。仕事を通して多くの経験を積む中で、結婚や出産といった人生の大きな節目も迎え、働き方や仕事への向き合い方も少しずつ変化してきたと感じています。昨年5月に育児休業から復帰し、改めて仕事と家庭の両立の大切さや、支えてくださる職場の皆さんのありがたさを実感しています。この10年間の経験に感謝しつつ、これからも自分なりのペースで成長していきたいと思えます。

### 旅行はどうでしたか？

#### 旅先に北海道を選んだ理由があれば教えてください。

久しぶりの家族旅行となり、心身ともにリフレッシュできる時間になりました。旅先に北海道を選んだ理由は、新鮮な海鮮を楽しみたかったことに加え、私自身が北海道を訪れたことがなく、また、夫は小学生まで北海道で暮らしていた事もあり、結婚前から「いつか北海道に行きたいね」と話していて、今回その願いが叶いました。北海道では、「白い恋人パーク」や「札幌時計台」、「小樽運河」などを訪れました。「白い恋人パーク」では家族で写真を撮ったり、お菓子の世界観を楽しんだり、思い出に残る時間を過ごすことができました。時計台や小樽運河では、北海道らしい景色をゆっくりと眺めながら散策し、非日常を感じることができまし



た。観光と美味しい海鮮の両方を楽しめて、家族みんなにとって充実した旅行になりました。

### 最後に、今後の抱負をどうぞ！

これからは仕事と家庭の両立を大切にしながら、無理のないペースで一つひとつの仕事に向き合っていきたいと思っています。周囲への感謝の気持ちを忘れず、これまでの経験を活かしながら、少しずつでも成長していけるよう取り組んでいきたいです。


# グッドハートにできること

安心の価格と確かな技術力でお客様に期待以上の満足を提供します。



## グッドハート株式会社

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8  
TEL.096-370-8100 FAX.096-370-1717  
E-mail info@goodheart.jp  
総合 goodheart.jp  
フリーダイヤル(通話料は無料です)

 0120-118-810

## グッドハート 塗装

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8  
TEL.096-370-8100 FAX.096-370-1717  
塗装 tosou-kumamoto.com  
屋根修理 yane-kumamoto.com  
熊本市の屋根のエキスパート 雨漏り修理・屋根修理  
屋根工事・修理・塗装 グッドハート株式会社

内装リフォーム reform-goodheart.com  
*Reform Goodheart* リフォーム グッドハート

## グッドホーム熊本

〒862-0942 熊本市東区江津1丁目16-17  
TEL.096-373-7000 FAX.096-373-7100  
E-mail info@goodhome-kumamoto.com  
不動産 goodhome-kumamoto.com  
フリーダイヤル(通話料は無料です)

 0120-927-172



自由設計・耐震2倍・断熱2倍  
住宅再生お任せください。

〒861-8075 熊本市北区清水新地7丁目8-1  
TEL.096-284-1833 FAX.096-370-1717  
グッドリノベ goodrenovation.jp

 0120-529-810

## グッドハート株式会社 御船倉庫

〒861-3201 熊本県上益城郡御船町陣570  
E-mail info@goodheart.jp  
総合 goodheart.jp  
フリーダイヤル(通話料は無料です)

 0120-118-810



住宅ローンのご相談  
土地探しもお任せください。

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8  
TEL.096-234-6085 FAX.096-370-1717  
ペンギンホーム penguin-home.com

 0120-114-890

今回も、私たちの作った「ニュースレター」をご覧いただきましてありがとうございました。  
次回も一生懸命作りますので、どうぞ楽しみに！

この「ニュースレター」があなた様のご迷惑になっていませんか？  
ご不要の場合、又は登録のお名前やご住所が間違っている時には、お手数ですが、  
上記フリーダイヤルにお電話頂くか、FAX・メールにて、その旨をお伝えください。