

発行日 2025 年 11 月 15 日

Good HEART

お客様の感動が私たちの喜びです

11

2025

表紙

代表取締役 平田社長
× 田畑部長
(リノベーション事業部部長)

特集

社長メッセージ

ワンちゃんを飼い始めました。

各事業部

お客様の声

企画ページ

ジムでは強く、仕事では優しく。
信頼のリフォーム営業。
リフォーム事業部 林田健勝

News Letter
ニュースレター

- ◆ 表紙
- ◆ 目次 & 会社の沿革
- ◆ 社長からのメッセージ
- ◆ お客様の声(エネルギー事業部)
- ◆ お客様の声(リフォーム事業部)
- ◆ お客様の声(新築事業部)
- ◆ お客様の声(不動産事業部)
- ◆ お客様の声(リノベーション事業部)
- ◆ リフォーム営業林田さんの趣味
- ◆ グッドハートからのご案内

GOOD HEART

SINCE 2006
19th
Anniversary

2025年秋

住まいと暮らしに、あたたかさを。
グッドハートが届ける安心の住まいづくり。

グッドハート株式会社 沿革

平成18年4月 グッドハート有限会社設立

平成18年5月 グッドハート株式会社に組織変更

平成19年7月 資本金1,000万円に増資

平成21年6月 熊本市中央区南熊本に事務所移転

平成23年7月 建設業許可取得(電気工事)【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-23)第17115号】

平成25年9月 熊本市南区田井島に事務所移転

平成27年6月 建設業許可取得(建設工事)【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-27)第17115号】

平成27年6月 労働組合グッドハートユニオン結成

平成27年7月 熊本市東区江津に「グッドホーム熊本」オープン(不動産事業部)

平成30年1月 「ペンギンホーム」オープン(新築事業部)

令和 1年6月 建築業許可更新【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-1)第17115号】

令和 3年6月 建築業許可更新【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-3)第17115号】

令和 6年1月 「グッドリノベ熊本」オープン(リノベーション事業部)

従業員数・事業内容

社員数 | 38名(男性24名/女性14名)

営業9名 工務4名 職人11名 事務10名 企画2名 営業推進1名 倉庫管理1名

業務内容 | ◆エネルギー事業部(太陽光発電・蓄電池システム・エコキュート販売/施工)

◆リフォーム事業部(外壁塗装・屋根塗装・内/外装リフォーム販売/施工)

◆不動産事業部(不動産の仲介/売買)

◆新築事業部(ローコスト新築住宅の販売/施工)

◆リノベーション事業部(住宅再生/耐震・断熱・収納性能向上/デザイン自由設計)



MESSAGE

CEO メッセージ

ワンちゃんを飼い始めました。

グッドハート株式会社
代表取締役社長

平田 輝雄

冬の足音が聞こえるこの頃、皆様いかがお過ごしでしょうか？こんにちは、グッドハート株式会社の平田です。さて、去る8月20日から、ワンちゃんを飼い始めました。今年の6月12日生まれのトイプードル、名前は「にこ」、女の子です。飼い始めた感想は・・・想像以上の可愛さです。まず、朝起きるのが楽しみになりました。今はまだトイレの練習中で、基本的にはケージの中で飼っていますが、おしっこやウンコをしたらケージから出して、遊びます。出勤前に少しでも触れ合いたくて、何度もケージを見に行きます。飼い始めの頃、朝から「クーンクーン、キャンキャン」と鳴くので、可愛くてすぐに撫でに行っていました。可愛さを会社で話したところ、30年以上いろいろなワンちゃんを飼っている社員から、「社長、ワンちゃんから、呼べばすぐに来る都合がいいヤツ、自分より格下と認識されますから注意したほうがいいですよ」とアドバイスされました。危うく「呼べばすぐに来る都合がいいヤツ」になるところでした。インターネットでそのことを検索すると、やはり「鳴いても心を鬼にして無視してください」と出ていたので、さっそく「心を鬼に！」と書いたメモをケージに貼って、心を鬼にしているべく無視していますが、あまりにも可愛くて撫でに行ってしまうこともあります。生後3ヶ月経った頃、動物病院にワクチンを打ちに行きましたが、車に酔って吐いてしまいました。これもインターネットで検索した結果、生後2～3ヶ月で、車に乗せたりすることで、車酔いが防げたようです。私たちは、生後3ヶ月のワクチンを打つまでは外出はさせないものだと思い込んでいたので、これも後悔しています。今は少しずつ車に乗せて、車に慣れさせているところです。「にこ」を飼い始めてよかったことは、県内・県外に住んでいる3人の子供たちが「にこ」に会いに帰ってくるようになったことです。子供たちからのリクエストで今日の「にこ」の写真や動画を撮って、家族のLINEグループで共有しています。「にこ」が来て、家族の会話と笑顔が確実に増えました。これからも「にこ」がいる生活を楽しみたいと思っています。



「平田にこ」です。よろしくお願いします。

太陽光発電設置から10年。 次の選択は蓄電池でした。

熊本市北区S様邸

太陽光発電
×
蓄電池

voice

蓄電池を導入しようと思ったきっかけは？

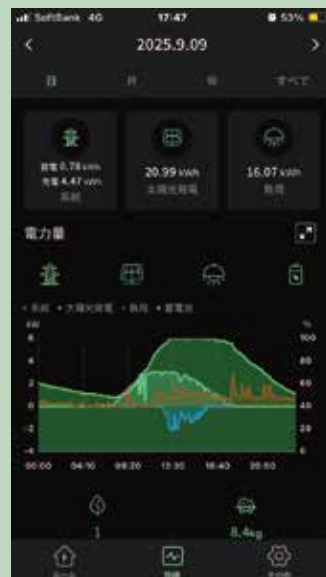
太陽光パネルを設置してから10年が経ち、ちょうど固定価格買取制度(FIT)が終了するタイミングを迎えました。「売電を続けるか、パネルを撤去するか、あるいは新たな設備を導入するか」と、いくつかの選択肢を比較検討し、九電の「再エネお預かりサービス」も考えましたが、最終的には「これまでのご縁もあるし、この機会に蓄電池を導入しておこう」と決断しました。



グッドハート株式会社を知ったきっかけは？

最初に太陽光を設置した際に、インターネットで調べてグッドハートを知りました。口コミや施工実績も豊富で信頼できそうだと感じ、依頼しました。それから10年以上のお付き合いになり、今回の蓄電池工事でも迷わずお願いすることにしました。

スマートフォンで管理画面をチェック！



グッドハート株式会社に決めた理由は？

これまでの工事の経験から、スタッフや職人さんの対応に信頼を寄せていました。特に毎年顔を合わせる職人さんがいて、その方の真面目な仕事ぶりと丁寧な対応には感謝しています。「施工の良し悪しだけでなく、人柄も信頼できる」——この安心感が、他社ではなくグッドハートを選んだ大きな理由です。

担当営業 川野について

川野さんはとても誠実で、安心感のある対応をしてくださいました。必要な情報をきちんと整理して伝えてくれるので分かりやすく、自分でさらに調べたい部分は任せてくれる、その距離感が心地よかったです。話を進める中で疑問点も出てきましたが、ポイントを押さえてしっかり説明してくれたので納得して判断することができました。人柄の良さもあり、「この人に任せよう」と思える営業担当でした。

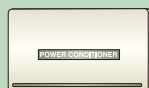
職人の対応・施工について

今回の工事でも、職人さん一人ひとりが礼儀正しく、気持ちの良い対応をしてくださいました。作業の手際が良いのはもちろん、こちらの質問にも丁寧に答えてくださるので安心して任せられました。10年前の太陽光設置から続くご縁もあり、「やっぱりグッドハートの職人さんは信頼できる」と改めて感じました。



蓄電池工事を終えての感想は？

工事が終わって1〜2か月ほどですが、すでに毎日の電気使用量や売電量を確認するのが習慣になっています。電気代や売電収入の数字がどのように変化するか、シミュレーション通りになるのかを確かめるのが楽しみです。これから季節が変わり、発電量やバッテリーの持ち具合がどう推移するかが関心事です。太陽光発電そのものはまだ十分に働いてくれていますので、これからの数年間でどのように効果を発揮してくれるか期待しています。

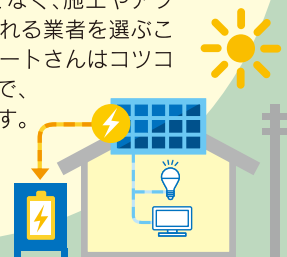


グッドハートのおすすめポイントは？

コツコツと真面目に対応してくれるので「任せても大丈夫」という安心感があります。多くの業者から案内が届きますが、アフターサービスを含めて長く付き合える点が一番の信頼の理由です。

これから導入を考える方へ

蓄電池は「必ず元が取れる」とは言い切れません。しかし、電気代の高騰や再エネ政策の先行きの不透明さを考えると、自宅でエネルギーを循環できる仕組みを持つことには大きな価値があると思います。検討する際は、価格だけでなく、施工やアフターサービスを安心して任せられる業者を選ぶことが大切です。その点、グッドハートさんはコツコツと真面目に対応してくれるので、長く付き合える安心感があります。



営業担当:川野からのコメント

この度は蓄電池工事をご依頼いただき、さらに温かいお言葉まで賜り誠にありがとうございます。太陽光発電導入から10年を経ての追加導入にあたり、ご不安や疑問も多かったことと思いますが、一つひとつ確認しながら進めることで安心してお任せいただけたとのこと、大変うれしく感じております。10年前の太陽光発電設置に続き再びご用命いただけたことは、私たちにとって大きな励みであり、信頼の証と受け止めております。今後は蓄電池の効果を、四季を通じて実感いただけることと思います。引き続きアフターサポートも含め誠実に対応してまいりますので、末永くよろしくお願いいたします。



エネルギー事業部
事業部長
川野明浩

信頼できる説明と施工で選んだ、 わが家の外壁塗装

熊本市中央区F様邸

外装

リフォーム

voice

外壁・屋根塗装
雨漏り修繕

▽ Before



▲屋根 | 塗装前

▽ After



▲屋根 | 塗装後



▲足場仮設 | 塗装前



▲屋根 | 水試験(雨漏れ箇所特定試験)



▲建物全体 | 塗装完了後



▲屋根と二階部分 | 塗装完了後

リフォームを考えたきっかけ

雨漏りをきっかけに決断。
信頼できる対応で安心のリフォームを

今回取材させていただいたF様は、外壁塗装とあわせて雨漏りのリフォームを行われました。きっかけは、昨年の大雨で雨漏りを経験されたことだったそうです。

「雨漏りは大雨の時だけだったので頻繁に起きるわけではなかったのですが、いずれは修繕が必要だと思い、2～3社に見積もりをお願いしました。その中で3社目をお願いしたのがグッドハートさんでした。」とのこと。最終的にご依頼いただいた理由については、「金額が極端に安すぎると不安になりますが、グッドハートさんの見積もりは納得できるものでしたし、説明もわかりやすく、誠実さを感じたから」と話してくださいました。

グッドハートを知ったきっかけ

最初に知ったのは、折込チラシだったそうです。
「他の会社のチラシも入っていたのですが、グッドハートさんは近くにある会社ということもあり、問い合わせしてみました。やっぱり身近で相談できるというのは安心ですね。」



▲ 玄関照明 | ファインフッソ



▲ ベランダ | 防水塗装

営業担当・林田の対応について

「最初は“普通の営業マンかな”という印象でしたが(笑)、こちらの要望を伝えた時も嫌な顔ひとつせず、丁寧に対応してくれました。説明の仕方もわかりやすく、誠実に向き合ってくれていることが伝わってきましたね。」

実際に工事をお願いすると、金額や仕上がりだけでなく“人”への信頼感がとても大事だと思います。その点で林田さんは、ただ契約を取るための営業ではなく、こちらが納得できるように丁寧に説明し、安心感を持たせてくれました。他の会社の担当者も悪くはなかったのですが、林田さんが一番“誠実で信用できる”と感じられたことが決め手になりました。

また、打ち合わせの中でちょっとした会話やお願い事に対しても真摯に対応していただき、その姿勢から“この方に任せれば安心だ”と思えました。会社としての信頼感はもちろんですが、最終的には林田さんの人柄も大きな要素だったと思います。」

工事作業風景



▲ 外壁 | バイオ洗浄



▲ 屋根 | 中塗りスーパーシャネツサーモF



▲ 外壁 | 下塗りエポ・パワーシーラー



▲ 軒天 | ケンエースGII

職人さんの印象

「現場に来られた職人さんはとても真面目で安心できました。最初の洗浄の時は数人来られましたが、あとは親方が一人で丁寧に仕上げてくださいました。年齢は60歳くらいと聞きましたが、ベテランならではの安心感がありました。塗装は仕上がりが大切なので、信頼できる職人さんにやっていただけたのは良かったです。」

工事を終えての感想

「工事が終わって5ヶ月ほど経ちますが、外観もきれいですし、雨漏りも今のところ全く問題ありません。100点満点で良かったと思います。もちろん、塗装は長い目で見ないとわかりませんが、今はとても満足しています。何かあってもすぐ来てくれる安心感があるのも大きいですね。」

グッドハートのおすすめポイントは？

「誠実さと信用できる対応だと思います。安さだけでなく、きちんと説明してくれること、そして何かあった時にすぐに対応してくれる距離感も安心につながります。職人さんを含め、会社全体に誠実さを感じられるのは大きな魅力ですね。」

営業担当:林田からのコメント

「説明がわかりやすかったから任せようと思った」と言っていたことが本当に嬉しかったです。

雨漏りはお住まいの方にとって大きな不安要素だと思いますので、原因を一つずつ確認しながら、しっかりと修繕を進めさせていただきました。工事後に「大雨でも雨漏りがなかった」とお聞きできた時は、心からホッとしました。

お住まいはご家族の大切な財産。その工事をお任せいただけたことへの感謝と責任を胸に、今後も一軒一軒、丁寧な施工を心がけてまいります。

これからも何か気になることがありましたら、どんな小さなことでもお気軽にご相談ください。迅速に対応し、末永く安心して暮らしていただけるよう全力でサポートいたします！



リフォーム事業部
営業主任
林田健勝

信頼できる人と建てるからこそ、 心から満足できる家に

熊本県南区B様邸

注文
住宅
voice

マイホームを計画したきっかけは？

ご結婚前から「いつかは家を建てたい」と思っていたお二人。
「結婚を機に、将来を見据えてマイホームを計画しました」とご主人。奥様も「昔から注文住宅に憧れがあって、理想の間取りを形にしたい」という想いがあり、自然と話が進んでいったそうです。



ペンギンホームを知ったきっかけは？

「最初はたまたま見かけた「ペンギンホーム」の看板でした。かわいらしいロゴが印象に残り、その後、実際に建売モデルハウスを見学されたことがきっかけとなりました。」とのこと。また、奥様の地元で災害を経験されたことも、住まいについて真剣に考える契機になったそうです。

マイホームを計画する上で不安に思ったことは？

「一番の不安はやはり「金銭面」でした。
注文住宅なので予算を超えるのでは…と不安がありましたが、営業の宮本さんに資金計画を細かく作っていただき、月々の支払いもアパート代とほぼ変わらないことが分かり安心しました」と振り返ります。

新築をペンギンホームにした決め手は？

他のハウスメーカーも見学された中で「やっぱりペンギンホームが一番いいよねと自然と戻ってきた」とのこと。そして希望のエリアにぴったりの土地がタイミングよく分譲されたこと、さらに、こだわりを反映できる注文住宅であったことが決め手となりました。



営業担当の宮本の印象・対応は？

最初は「営業らしく少しうさんくさいのでは」と思っていたご主人。しかし、打ち合わせを重ねるごとに信頼が深まり、気さくに意見を言える関係になっていきました。奥様は「宮本さんは最初から良い人だと思った」とのこと。毎週の打ち合わせはとても楽しく、家づくりの時間があっという間だったと振り返られました。

工務担当の関の印象・対応は？

「初めて会ったときから、ニコニコしながら楽しそうにキッチンを見学して、「この人はいい人だ！」と思いました」とご主人。細かい要望にも丁寧に対応してくれ、「できること・できないこと」をハッキリ伝えてくれる安心感も大きかったとのこと。奥様も「最後まで一生懸命向き合ってくれて、寂しいくらいでした」と感謝の口にされました。

職人の印象対応は？

「現場に行くたびに、職人さんたちが明るく挨拶してくださり、安心できた」そうです。電気工事や設備のことも素人に分かりやすく説明してくれ、「部活動のような一体感を感じられる雰囲気だった」とご主人。奥様も「丁寧に誠実な対応に信頼できた」とのことでした。



▲ 地鎮祭



▲ 上棟時の担当工務:関



▲ 棟上げ



▲ お引渡



新築工事を終えての感想や住んでみての感想

「帰るたびに“これが自分たちの家なんだ”と実感できて嬉しい」とのこと。旅行好きの奥様も「前ほど旅行に行きたいと思わなくなった」とお話しくださいました。広さや明るさ、緑のある暮らしに大満足で、「建ててよかった」と心から思える住まいになったそうです。

家のお気に入りポイントは？

リビングの広さと、こだわって選んだキッチンが特に気に入りました。ソファに座って天井を見上げながら「いい家だね」と言い合う時間が、お二人の大切なひとときになっています。

ペンギンホームのおすすめポイントは？

「営業・工務・職人、関わる人すべてが信頼できること」「フランクで相談しやすく、こちらの希望を拾って形にしてくれること」が魅力だと話してくださいました。ご夫妻は「打ち合わせ期間が楽しくて、もう一度最初からやりたいくらい」と笑顔で語ってくださいました。

営業担当:宮本からのコメント

この度はマイホームのご建築、誠にありがとうございます！大切な住まいの建築をペンギンホームにお任せいただき、本当にありがとうございます。
B様のご自宅は、ペンギンホームでも初採用のキッチンや洗面化粧台を取り入れていただき、今までにないほど新しくてカッコいい建物に仕上がりました。
今回の取材でご入居後のご自宅へお邪魔させていただきましたが、「これぞB様ご夫婦のお家！」と感じられるオシャレで素敵な空間に、つつい長居してしまいました。
楽しくお打ち合わせをしていたあの頃と変わらぬ暖かさでいつもお声掛けいただき、営業担当としてとても嬉しく思っております。今後とも末永いお付き合いのほど、何卒よろしくお願い申し上げます。



新築事業部
営業主任
宮本紬麦

不安から期待へ。 森さんと出会って叶った快適な暮らし。

熊本市東区N様邸

不動産
購入
voice

マイホーム購入のきっかけ

以前はアパート暮らしで、上下左右の物音や地震の際の不安が常にあったそう。年齢を重ねた時の生活動線も考えると「やはり戸建てに住みたい」という思いが強くなったそう。奥様も「実家が戸建てで慣れている」という理由から、自然と「戸建てで暮らす」方向に気持ちが固まっていきました。



グッドホーム熊本を知ったきっかけ

きっかけは奥様のご兄弟の紹介でした。「不動産業界に勤めている兄が「信頼できる会社」として森さんを紹介してくれました。兄が勧めてくれたことも後押しにはなりましたが、実際に会って話してみても「この方なら安心できる」と実感しました。」



グッドホーム熊本に決めた理由

「内見の際、最初に案内していただいた物件で二人とも直感的に「ここだ」と思えたこと。そして立地や環境をしっかりと調べたうえで、私たちに最適な提案をしていただけたことが大きな決め手でした。他社でも数件見ましたが、グッドホーム熊本ほど私たちの希望に寄り添い、深く提案してくれたところはありませんでした。」

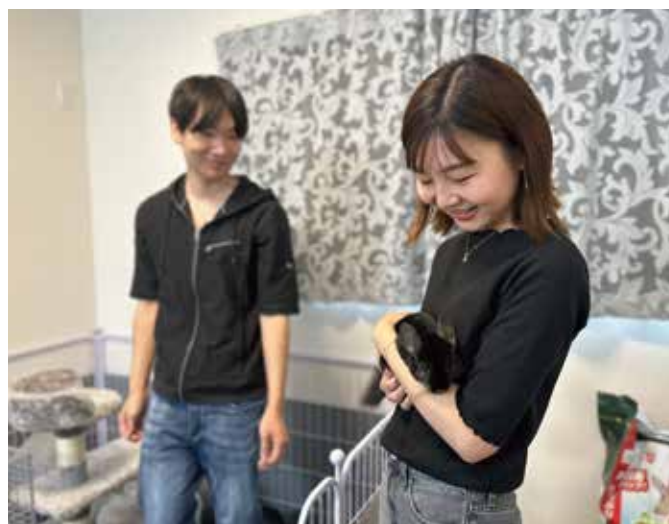
営業担当・森の印象

「初めて森さんにお会いした時から、私たち家族にとっても親しみやすく接してくださり、安心感を覚えました。祖父母と一緒に訪れた際も、初対面とは思えないほど温かく迎えていただき、家族同士のように深い話まで自然にできたことが印象的でした。また、家探しの過程では表面的な要望だけでなく、私たち自身もうまく言葉にできていない「本当の希望」に耳を傾けてくださり、その思いを汲み取ったご提案をいただけたことがとてもありがたかったです。内見時には交通の便や周辺環境まで丁寧に調べて教えてくださり、物件そのものだけでなく“ここでの暮らし”を具体的にイメージすることができました。やり取りの中でも、LINEで細やかに連絡をくださり、引き渡しまでの流れや疑問点を一つひとつ解消していただいたおかげで、大きな買い物にも関わらず不安なく前に進むことができました。こうした対応を通じて「信頼できる方だ」と強く感じましたし、今回グッドホーム熊本での購入を決める大きな後押しになりました。」



不安に思っていたこと これから購入される方へのアドバイス

「一番の不安は「希望するエリアで本当に土地が見つかるのか」という点と、やはり金銭的な面でした。いい場所は高額になりがちですし、予算に合わせると道路環境が悪いなどの妥協点が出てきてしまいます。私たちも最初は不安が大きかったのですが、森さんが細かく調べてくれたり、条件に合う場所を丁寧に探してくれたおかげで安心して進めることができました。これから購入される方には「自分たちだけで抱え込まず、信頼できる担当者に相談すること」が一番のアドバイスです。」



グッドホーム熊本(不動産部門)のおすすめポイント

「第一印象として「社内の雰囲気の良い」がとても印象的でした。部長さんをはじめ、スタッフの皆さんが気さくに話しかけてくださり、家族と一緒にでも安心して任せられる空気感があります。初めて訪問した時から「ここなら大丈夫」と思える温かさがありました。大きな買い物だからこそ「人柄」や「会社の空気」はとても大切だと思います。その点、グッドホーム熊本は誠実で信頼できる会社だと胸を張っておすすめできます。」

営業担当:森からのコメント

N様、嬉しいコメントありがとうございます！
不動産の場所選びは本当に大事な点ですね。
《第一希望》というのは先入観が入ってる場合もあり、時に不動産探しの支障になってしまう時があります。
予算に限りがないのであれば見つかるかもしれませんが、そういう方はほとんどいません。
私たちは、第一希望に対して《どうしてそこがいいのか》を深掘りして《本当の望み》に寄り添うことをいつも意識しています。また、住み始めた時のイメージも大切ですね。
N様が《大切にしていることを諦めなくていい場所》と一緒に探すことができ私も嬉しいです。
小さくて可愛いご家族にもお会いできて幸せでした。これからも末永くよろしくお願いいたします！

不動産事業部
営業主任
森日佳梨



賃貸からの卒業。 リノベで叶えた理想の暮らし

熊本市東区B様邸

中古戸建
×
リノベ

voice

リノベーションをしようと思ったきっかけは？

ご夫婦がリノベーションを選んだ大きな理由は「家賃の高さ」でした。「このまま家賃を払い続けるのはもったいない」と考えるようになり、ちょうど賃貸更新も近づいていたことから、「いっそ戸建てにしよう」という気持ちが強くなったそうです。新築も見学しましたが、予算面を踏まえリノベーションの選択肢を提案されたことがきっかけで興味を持たれました。



グッドリノベを知ったきっかけ

職場の先輩から「インスタの広告でこんな会社があるよ」と紹介され、西原の見学会にご来場いただいたのが始まりだったそう。築55年の平屋を見学し、その仕上がりがまるで新築のように綺麗だったことに驚かれたそうです。「場所と価格がちょうど良かったことも決め手になりました」とご夫婦。

Living+和室 ▶ Living



▲ Before



▲ After

Entrance



▲ Before



▲ After

リノベーションをする上で不安に思ったことは？

「最も心配だったのは「支払いのこと」でした。中古と新築でローンに違いがあるのか、最終的にどのくらいの金額で収まるのか、不安を感じていました。あわせて「中古住宅が本当にどれくらい綺麗になるのか」という点や、耐震性・断熱性といった見えない部分の性能についても心配がありました。そこで、そうした疑問を一つひとつ質問させていただいたところ、とても丁寧に答えていただきました。また、中古物件を購入することに不安を抱いていた両親にも同席して説明していただいたことで、不安はしっかり解消され、安心して打ち合わせに進むことができました。」

営業担当・田畑の対応について

「一つ一つ丁寧に確認してくれたので安心して任せられました」とご夫婦。奥さまが結婚前に一人で相談に来られた際も、真摯に対応させていただいたことが心に残っているそうです。また、板張りや棚の提案など「やってよかった」と思えるアドバイスも多く、打ち合わせも毎回楽しかったと話してくださいました。

完成してみてもの感想

「新築のように綺麗で理想通りの家になりました！」
工事中、夜遅くまで職人が作業している姿を見て「ありがたい」と感じたことも。引き渡し時にはご家族も安心され、「グッドリノベ」をお願いして本当に良かった」と喜びの言葉をいただきました。

これからリノベーションを考える方へ

「建売や新築では味わえない、自由に決められる楽しさがあります。時間はかかりますが、その分完成したときの喜びも大きいです。自分たちのこだわりを詰め込めるのがリノベーションの魅力だと思います。」



グッドリノベのおすすめのポイントは？

「グッドリノベさんは、私たちの要望を細かいところまでしっかり聞いてくれて、一つひとつ確認しながら進めてくれたのでとても安心でした。価格の面でも柔軟に対応していただけたので、無理なく理想の家づくりができたと思います。完成した家は本当に新築のように綺麗で、私たちのこだわりをたくさん詰め込みました。職人さんも遅くまで一生懸命作業してくださって、誠実さを感じましたし、担当の田畑さんとの打ち合わせも毎回楽しかったです。『要望に合わせてくれる』『仕上がりが想像以上』——この2つは、私たちが自信を持っておすすめできるポイントです。友人や家族にもぜひ紹介したいと思っています。」



たどり着いた こだわりの住まい

「とにかく暖かい家にしたい」という想いを一番に、断熱・気密性能をしっかりと確保。ご主人は「西海岸風」の雰囲気を希望され、奥さまはトイレを“アンダー・ザ・シー”風に仕上げるなど、遊び心をプラス。ドアのオーダーや壁紙・タイル選びなど、お二人のこだわりが詰まった住まいとなりました。

「全部こだわりです」と笑顔でお話くださったのが印象的です。



営業担当:田畑からのコメント

このたびは、リノベーション工事をお任せいただき、本当にありがとうございました。初めてお会いした完成見学会でお話しさせていただいたのがつい昨日のことに思い出されます。当初は新築もご検討されていましたが、リノベーションにも深いご関心を寄せていただき、ご親族のご不安もありながら、モデルハウスや現場をご覧いただく中で安心していただき、グッドリノベをお選びいただけたことは、とても嬉しく、身が引き締まる思いでした。こうしてご夫婦の思いを形にした住まいが完成し、喜んでいただけたことは、私にとっても大きな喜びです。インテリアやお洋服のセンスが光るお二人のおかげで、毎回とてもスムーズで楽しい打ち合わせの時間を過ごすことができました。これからこの世界にひとつだけの新しいお家で、お二人らしい笑顔あふれる毎日を過ごしていただけますよう、心から願っています。今後とも永く、どうぞよろしくお願いいたします。

リノベーション事業部

事業部長
田畑秀人





リフォーム事業部 営業主任 林田さん

ジムでは強く、仕事では優しく。
信頼のリフォーム営業。



鍛え抜かれた集中力と継続力は、営業の現場でも健在。
キックボクシングで自分を追い込み、仕事ではお客様にとことん寄り添う“強くてやさしい営業マン”、
林田さんの素顔に迫ります。

Q1

はじめたキツカケは？

運動不足で体重がかなり増えてしまって、このままじゃまずいな…と思ったのがきっかけです。昔から格闘技が好きで、ずっとやってみたい気持ちはあったので、一歩踏み出しました。その中でも一番好きだったのがキックボクシングでした。



KickBoxing

Q2

キックボクシングの魅力は？

一番の魅力は“自分の成長を実感できること”ですね。『ここまでできるようになった』『あの人に勝てるようになった』と、体力面でも精神面でも進歩を感じやすいんです。始めてから体も引き締まって、プラス思考にもなれました。半年で13キロも減量できたんですよ！



Q4

今後の目標は？

キックボクシングでは試合に挑戦して、少しずつ上のクラスに上がっていきたいと思っています。プロまでは目指していませんが、ある程度勝てるようになりたいですね。仕事面では、リフォームの勉強をもっと重ねて、たくさんのお客様に喜んでいただける工事をしていきたいと思っています。



Q3

仕事に役立ってることありますか？

キックボクシングで精神的にタフになったと思います。ポジティブな気持ちでお客様と向き合えるようになりましたし、世代によってはキックボクシングが流行っていた時代を知っている方も多いので、会話のきっかけにもなります。

キックボクシングは有酸素運動と無酸素運動の両方を使うので、ダイエットにも最適です。ストレス発散にもなりますし、女性向けのフィットネスコースもあるので、誰でも気軽に始められます。グローブをつけてサンドバッグを叩くだけでも、すごく爽快ですよ。ぜひ一緒に体験してみませんか？

一緒にやってみませんか！



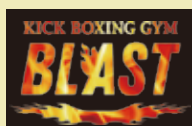
プロ育成から肉体改造、ダイエットまで！

KICKBOXINGGYM BLAST



お問い合わせはこちらから

初心者大歓迎
体験
募集中！



本館

〒862-0962 熊本市南区田迎 3-9-8

TEL.096-378-8871

◎営業時間/10:00~22:00

◎休館日/日曜・祝日・年末年始等



フィット
ネス

〒862-0965 熊本市南区田井島 2-8-8

TEL.096-370-9295

◎営業時間/9:00~21:00

(火・水・木曜日は22:00閉館、日曜日は20:00閉館)

◎休館日/祝日(その他不定休)



グッドハートにできること

安心の価格と確かな技術力でお客様に期待以上の満足を提供します。



グッドハート株式会社

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8
TEL.096-370-8100 FAX.096-370-1717
E-mail info@goodheart.jp
総合 goodheart.jp
フリーダイヤル(通話料は無料です)

0120-118-810



グッドハート 塗装

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8
TEL.096-370-8100 FAX.096-370-1717
塗装 tosou-kumamoto.com
屋根修理 yane-kumamoto.com
熊本市の屋根のエキスパート 雨漏り修理・屋根修理
屋根工事・修理・塗装 **グッドハート株式会社**

内装リフォーム reform-goodheart.com
 リフォーム グッドハート



グッドホーム熊本

〒862-0942 熊本市東区江津1丁目16-17
TEL.096-373-7000 FAX.096-373-7100
E-mail info@goodhome-kumamoto.com
不動産 goodhome-kumamoto.com
フリーダイヤル(通話料は無料です)

0120-927-172



リノベーション 住宅再生専門店

Gグッドリノベ

建て替えの半額でまるで新築リフォーム

自由設計・耐震2倍・断熱2倍
住宅再生お任せください。

〒861-8075 熊本市北区清水新地7丁目8-1
TEL.096-284-1833 FAX.096-370-1717
グッドリノベ goodrenovation.jp

0120-529-810



グッドハート株式会社 御船倉庫

〒861-3201 熊本県上益城郡御船町陣750
E-mail info@goodheart.jp
総合 goodheart.jp
フリーダイヤル(通話料は無料です)

0120-118-810



Penguin Home ペンギンホーム

住宅ローンのご相談
土地探しもお任せください。

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8
TEL.096-234-6085 FAX.096-370-1717
ペンギンホーム penguin-home.com

0120-114-890

今回も、私たちの作った「ニュースレター」をご覧いただきましてありがとうございました。
次回も一生懸命作りますので、どうぞ楽しみに！

この「ニュースレター」があなた様のご迷惑になっていませんか？
ご不要の場合、又は登録のお名前やご住所が間違っている時には、お手数ですが、
上記フリーダイヤルにお電話頂くか、FAX・メールにて、その旨をお伝えください。